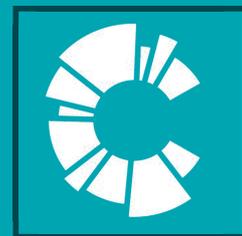


# PRODUCTOS Y SERVICIOS PARA LA INTERNACIONALIZACIÓN DEL SECTOR TIC ASTURIANO



---

2019



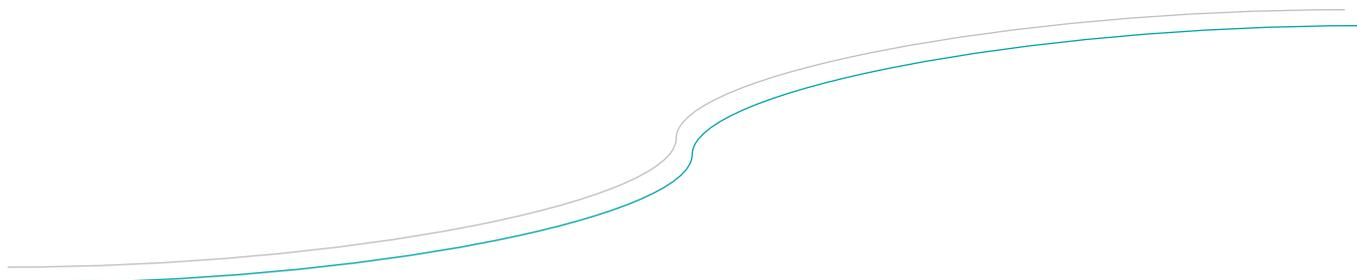


SOCIEDAD DE PROMOCIÓN EXTERIOR PRINCIPADO DE ASTURIAS S.A.



*La Asociación Cluster de Tecnologías de la Información y la Comunicación de Asturias, Cluster TIC, con el soporte de la Sociedad de Promoción Exterior del Principado de Asturias S.A, ASTUREX, presentan el Catálogo “PRODUCTOS Y SERVICIOS PARA LA INTERNACIONALIZACIÓN DEL SECTOR TIC ASTURIANO” que recoge información detallada de aquellos productos, servicios y soluciones TIC avanzadas, ofertadas por las empresas que conforman el tejido de los habilitadores tecnológicos asturianos con capacidad exportadora.*

*La edición de este catálogo se enmarca dentro de los planes de promoción sectorial de ASTUREX. Su propósito es que se convierta en una herramienta indispensable a la hora de dar a conocer las capacidades de las empresas y facilitar al sector la contratación en el mercado exterior, tanto de aquellas que ya tienen presencia internacional como las que tienen potencial exportador.*



## ÍNDICE

---

ABAMOBILE SOLUTIONS, S.L .....	6
ADN MOBILE SOLUTIONS, S.L.....	8
CTI CONSULTORES EN TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN, S.L.....	10
DELTA CONTENIDOS DIGITALES, S.L.....	11
DICAMPUS, S.L. ....	14
GRUPO CAIP DOC IT .....	17
ENERGY INTELLIGENCE SYSTEMS, S.L.....	20
ENVIRA SOSTENIBLE, S.A. ....	22
ESPIRAL MICROSISTEMAS, S.L.....	24
FELGUERA TECNOLOGIAS DE LA INFORMACIÓN, S.A.....	26
FLAME ANALYTICS, S.L.....	29
FUTUVER CONSULTING, S.L. ....	30
GLOBAL CONSULTING, S.L.....	37
EMPRESA SERVICIOS GRANDA TIC, S.L.....	39
INTERMARK IT, S.L. ....	40
IZERTIS, S.L.....	42
LOCIS SIGTECH SOLUCIONES SOSTENIBLES, S.L.L. ....	47
MOBENTIS MULTISOFT, S.L.....	48
NUEVA GESTIÓN INFORMÁTICA, S.L.....	51
PK CENTRO DE COMUNICACIONES DE ASTURIAS, S.L. ....	53
PROUN DIGITAL AGENCY, S.L.....	55
SOCIEDAD ASTURIANA DE DIVERSIFICACIÓN MINERA, S.A. S.M.E. ....	61
SERVICIOS AVANZADOS DE TECNOLOGÍA, S.L.....	64
SERESCO, S.A. ....	66
SISTEMAS INFORMÁTICOS DE CONTROL Y ORGANIZACIÓN S.L.....	72
SIGEA, SISTEMAS DE PROTECCION DE LA INFORMACION, S.L.....	74
SIMBIOSYSTEMS, S.L.....	75

SISPYME, S.L. ....	78
TÁCTICA TIC, S.L. ....	80
TECH4SNOW, S.L. ....	84
TERRAIN TECHNOLOGIES, S.L.....	88
TREE TECHNOLOGY, S.A.....	90
VERATIA GLOBAL SERVICES S.L.....	92
VORAGO TECNOLOGÍA, S.L. ....	97
ZEMSANIA, S.L.....	100

<b>CATEGORÍA</b>	<b>N.º FICHA EMPRESA</b>
<i>Administración electrónica</i>	3, 5, 6, 7, 12, 14, 16, 24, 30, 33
<i>Administración de sistemas</i>	9, 15, 16
<i>Aplicaciones móviles</i>	1, 19, 21, 27, 28
<i>Arquitectura, edificación y urbanismo</i>	16, 22, 24
<i>Big Data</i>	2, 7, 11, 16, 22, 23, 24, 25, 29, 30, 31, 33
<i>Cloud Computing</i>	6, 7, 9, 11, 16, 27, 30, 33, 34
<i>Comunicación digital</i>	21, 27
<i>Consultoría estratégica</i>	10, 18, 26, 34
<i>Consultoría tecnológica</i>	3, 5, 12, 14, 32
<i>Desarrollo de contenidos y multimedia</i>	4, 27, 30
<i>Desarrollo de software y aplicaciones</i>	1, 7, 16, 24, 27, 30, 31, 32, 33, 34
<i>Equipos de telecomunicaciones</i>	21
<i>Formación</i>	4, 5, 24, 32, 34
<i>Drones</i>	17
<i>Gamificación</i>	2, 33
<i>Geoinformación</i>	11, 17, 21, 22, 24, 30, 31
<i>Hardware informático</i>	9, 16
<i>Impresión 3D</i>	3
<i>Ingeniería Civil</i>	22, 24
<i>Ingeniería de telecomunicaciones</i>	16
<i>Ingeniería Informática</i>	16, 32
<i>Ingeniería medioambiental</i>	17
<i>Integración de sistemas</i>	32, 33
<i>Marketing</i>	21, 27, 34
<i>Movilidad</i>	18, 19, 21, 27, 31
<i>Soluciones de teleoperadores</i>	20
<i>Realidad virtual, aumentada o mixta</i>	4, 21, 30
<i>Robótica Avanzada</i>	24
<i>Seguridad informática / ciberseguridad</i>	9, 12, 16, 18, 23, 26
<i>Sensórica y sistemas embebidos</i>	8, 16, 22, 24, 28, 29

<i>Servicios informáticos, procesamiento de datos, hosting</i>	6, 16, 19, 21, 22, 27, 28, 33, 34
<i>Soluciones aplicadas a los RRHH</i>	5, 34, 35
<i>Soluciones aplicadas al proceso</i>	15, 22, 25, 28, 34
<i>Soluciones de conectividad y movilidad</i>	15
<i>Transformación digital</i>	1, 2, 3, 4, 5, 6, 15, 16, 21, 25, 27, 32, 34
<i>Eficiencia y seguridad en el transporte</i>	2
<i>Logística, transporte, soluciones</i>	14, 31
<i>Plataformas E-learning</i>	13
<i>Trazabilidad</i>	25
<i>IOT</i>	18, 23, 25, 28, 35

## ABAMOBILE SOLUTIONS, S.L

**Teléfono:** +34 984 111 010 **Página web:** [www.abamobile.com](http://www.abamobile.com) **Email:** [nerea.sanchez@abamobile.com](mailto:nerea.sanchez@abamobile.com)

**Persona de contacto:** Nerea Sánchez.

Desarrollo de software y consultoría, especializada en el canal móvil para empresas y en la gestión y desarrollo de proyectos de movilidad. Sus objetivos son la mejora de la productividad, movilizandoo procesos internos de la empresa y la adopción de un nuevo canal de comunicación/venta con los clientes de la empresa a través del uso de dispositivos móviles.

Consultoría para ideación/análisis de proyectos de movilidad. Desarrollo de MVP (Productos Mínimos Viable) mobile first. Gestión, mantenimiento y publicación de aplicaciones móviles existentes. Testing automático de aplicaciones.

- Software específico para eventos (generación de leads, control accesos, gestión reuniones b2b, sistema de votaciones, encuestas, App del evento).
- Plataforma logística para el control del servicio.
- Partes de trabajo digitales para operarios a través del móvil.
- Control horario de tiempo trabajado.
- Plataforma móvil de mLearning para refuerzo de la formación interna e información de producto (RRHH y Marketing).
- Catálogo de productos móvil para distribuidores y fuerza de ventas.

**Valor diferencial del producto:** Independencia en el desarrollo mediante estrategia de comunicación a través de servicios web con independencia de la tecnología del servidor lo que permite trabajar en colaboración con otros equipos o proveedores habituales del cliente. Acceso a información en tiempo y lugar utilizando los dispositivos más adecuados en cada caso. Especializados en dispositivos móviles que permitan aportar valor y experiencia a nuestros clientes a la hora de abordar proyectos en el canal móvil con independencia de los dispositivos o tecnologías a utilizar.

**Estándares:** apostamos por la calidad de código, seguimiento de estándares y usabilidad. Facilidad para el cliente: ayudamos a nuestros clientes desde el primer momento para que no tengan que preocuparse de cuestiones técnicas.

**Líneas de actividad:** Aplicaciones móviles, Consultoría tecnológica, Desarrollo de software y aplicaciones, Movilidad, Soluciones aplicadas a los RRHH, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de conectividad y movilidad, Logística, Transporte, Soluciones específicas sector Eventos.

**Tipología de clientes (Sector):** Banca/Finanzas, Logística, Salud, Transporte, Turismo, Otros.

**Clientes de referencia:** Philips Lighting Netherlands, Belgium, Iberia, UK, Ireland, Poland and Italy, Liberbank, ALSA.

#### **Casos de éxito:**

- **App Catálogo Internacional de Iluminación Profesional (Philips Lighting)**, implantado con éxito en más de 9 países (España, Portugal, Polonia, Italia, RU, Bélgica, Luxemburgo y Holanda). La aplicación consiste en reemplazar los catálogos en papel y ofrecer una herramienta completa y totalmente operativa a los instaladores y distribuidores. Gestiona más de 30.000 referencias y contiene información detallada de producto, puntos de venta, favoritos.
- **NFC LEADS: control de accesos y generación de Leads con NFC.** Publicado en NFC Fórum y en otros portales como product Showcase, NFCLeads es una plataforma novedosa que permite optimizar el control de accesos y la generación de Leads en eventos.

## ADN MOBILE SOLUTIONS, S.L

**Teléfono:** + 34 985 331 932 **Página web:** [www.adnmobilesolutions.com](http://www.adnmobilesolutions.com)

**Email:** [info@adnmobilesolutions.com](mailto:info@adnmobilesolutions.com) **Persona de contacto:** Abel Rionda

Creación de nuevos productos y servicios basados en tecnologías, sistemas y plataformas, HW y SW orientadas a la monitorización e interconectividad de sistemas, persiguiendo la ubicuidad de los servicios mediante Internet de las cosas (IoT) y el análisis inteligente de la información recogida, todo ello enfocado a la mejora de la eficiencia y seguridad en el transporte por carretera.



## CATED BOX | BLED "EFFICIENT AND SECURE DRIVING"

Tecnología y servicio para la mejora de la seguridad y eficiencia en grandes flotas de transporte.

**Video del producto:** <https://vimeo.com/267558794>

**Valor diferencial:** ROI basado en reducción de consumos >200%. Reducción de siniestralidad >10%.

**Líneas de actividad:** Big Data, Gamificación, Eficiencia y seguridad en el transporte.

**Cientes de referencia:** ALSA Grupo S.L.U., empresa multinacional española dedicada al transporte de viajeros por carretera (España y Marruecos), TUSSAM empresa encargada de gestionar el servicio de autobuses y Tranvías urbanos de la ciudad de Sevilla (EMT, Empresa Municipal Transporte de Sevilla).

**Tipología de clientes (Sector):** Logística y Transporte.



## Casos de éxito:

- ALSA España y Marruecos.
- TUSSAM (EMT de Sevilla): se ha conseguido un ahorro de combustible del 7,5% demostrable, y una reducción de accidentes con responsabilidad del 11% en una flota de 400 vehículos, además de una considerable reducción de emisiones contaminantes y costes de mantenimiento, aumentando a la vez el confort y la seguridad de los pasajeros. *Enlace a la página del proyecto:* <http://www.tussam.es/index.php?id=821>
- Empresa Municipal de Limpieza (Emulsa) Gijón, España: se ha conseguido un ahorro de combustible del 3% demostrable. *Enlace al video:* <https://vimeo.com/285831299>

## CTI CONSULTORES EN TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN, S.L

**Teléfono:** +34 985 171 010 **Página web:** [www.cti.es](http://www.cti.es) **Email:** [amador@cti.es](mailto:amador@cti.es)

**Persona de contacto:** Amador Martínez Suárez

**Oficinas en el extranjero:** Portugal, Colombia, Perú, Chile y Argentina.

Compañía especializada en la implantación de proyectos industriales innovadores, habilitador de soluciones para la industria 4.0 con 25 años de experiencia y más de 300 proyectos industriales implantados.

Plataforma de Integración de los Procesos de Negocio para la Industria Conectada 4.0.

**Valor diferencial:** Solución competitiva de su cadena de valor.

**Línea de actividad:** Administración electrónica, Aplicaciones móviles, Cloud Computing, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría de innovación, Consultoría tecnológica, Desarrollo de software y aplicaciones, Formación, Impresión 3D, Sensórica y sistemas embebidos, Soluciones de conectividad y movilidad, Soluciones de marketing, Soluciones financieras, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Industrial.

**Clientes de referencia:** ECRIMESA, DINAK, MOLDIBERICA, Envases y Maderas Álvarez, Rodríguez López Auto.

**Caso de éxito:**

- ECRIMESA
- DINAK

## DELTA CONTENIDOS DIGITALES, S.L.

**Teléfono:** +34 615 465 466 **Página Web:** [www.padelta.com](http://www.padelta.com) **Email:** [carlos@padelta.com](mailto:carlos@padelta.com)

**Persona de contacto:** Carlos Fernández del Valle

Delta implementa "*Desarrollos Web Avanzados*", basados en Mega-Imágenes (gran tamaño y resolución): "*Imágenes (I-360º) y Mapas*", aprovechando el potencial de "*html5*". Actualmente oferta servicios de I- 360º con Realidad Virtual (R.V.) Sistemas de Información Geográfica de Recursos Turísticos, Geolocalización, Realidad Aumentada (R.A.). Web Apps e Inteligencia de Localizaciones, todo en entorno web. Además, pone al servicio de sus clientes su amplio conocimiento en los sectores de promoción, formación, gamificación y transformación digital.



## Viajes Virtuales Web

Viajes Virtuales Web son aplicaciones web progresivas con navegación continua que los destinos turísticos utilizan para emponderar al turista, al que aportan: antes de la visita, motivación por medio de " I-360º con R.V.". Herramientas de preparación de "Itinerarios Personalizados para Planes de Viajes a Medida". Durante la visita "Geolocalización Sobre Mapa", "Guía Virtual de Recursos Próximos (R.A.)", "Sistema de Descarga para uso Sin Conexión (Web Apps)". Después de la visita " Recuerdo de Destino".

**Valor diferencial del producto:** Mejora sustancialmente el servicio que un Destino Turístico presta a sus visitantes. desestacionaliza la oferta turística. Importantísimos ahorros de costes (\*). Pone a disposición del Administrador "Sistemas de Gestión, Análisis y Evaluación" alineados con los destinos turísticos inteligentes. Modular, Escalable. Fácil de Integrar. Garantía de Innovación. Abierto a futuras evoluciones, propias de la transformación digital.

*(\*) Sustituye exitosamente tanto a Maps, como a aplicaciones que, basadas en Mapas, ofrecen servicios que cobran por "Click".*

**Líneas de actividad:** Comunicación digital, Desarrollo de contenidos y multimedia, Desarrollo de software y aplicaciones, Formación, Gamificación, Geo-Información, Ingeniería informática, Marketing,

Realidad virtual Aumentada o Mixta, Soluciones de marketing, Transformación digital. Destinos turísticos inteligentes, territorios inteligentes, industria 4.0.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Medio ambiente, Turismo, Industria en general.

**Clientes de referencia:** Consorcio Asturiano de Servicios Tecnológicos (CAST), Ayto. de Llanes. Museo Arqueológico de Asturias, Municipalidad de San Isidro, Lima, Perú., Estaciones de Invierno de Valgrande-Pajares y de Fuentes de Invierno, Ayto. de Salas, Grado, Gozón, Carreño, Navia, Lena...

**Casos de éxito:**

- **Visita virtual web Asturias:** <https://viajevirtualasturias.i-cast.es/>

**¿Cómo se beneficia el cliente?** La aplicación pone en valor los activos turísticos. conjuga prestaciones avanzadas y economías de escala. Puede manejar esos activos en formato variable, tanto de forma conjunta, para toda Asturias, como de forma personalizada. Desde cada página web municipal.

**Sobre el proyecto:**

**El Cliente.** El Consorcio Asturiano de Servicios Tecnológicos, CAST, es un Organismo Público participado por el Principado de Asturias y por los 70 Ayuntamientos del Principado de Asturias que tienen menos de 20.000 habitantes. El CAST facilita a los Ayuntamientos Consorciados el acceso a tecnologías que quedarían fuera de su alcance de forma individual.

**Objetivos.** Utilizar tecnologías web avanzadas para poner en valor el riquísimo Patrimonio Natural y Cultural de Asturias, potenciando la relación con los visitantes, antes, durante y después de su visita. Dotar a los Ayuntamientos con herramientas para desestacionalizar su oferta, adaptarse al Turismo Inteligente a su ritmo y aprovechar las "*Economías de Escala*".

**El Papel de Delta.** Primera fase: desarrollo de 70, I-360º, una por Ayuntamiento del CAST manejables como Tour conjunto e individualmente. Segunda fase desarrollo de un NÚCLEO común, capaz de integrar nuevos Tour Virtuales de I-360º que se añaden al anterior, incorporar prestaciones de Realidad Virtual, geo-posicionarlas y manejarlas sobre Mapas junto con contenidos, caracterizados con su geometría asociada, Áreas, Rutas, y Puntos de Interés. Geolocalización de usuarios, Guías Virtuales, Web Apps sin conexión. Cada Ayuntamiento

puede activar en su página web las prestaciones que considere más adecuadas a sus necesidades.

- **Viaje virtual web del Campo de Golf de Llanes:** [llanes.viajesvirtualesweb.es](http://llanes.viajesvirtualesweb.es)

### ¿Cómo se beneficia el cliente?

El Ayuntamiento de Llanes dispone de una herramienta eficiente y muy versátil para promocionar de forma atractiva sus recursos turísticos, y dar soporte y atención a sus visitantes todo el año, desestacionalizando su oferta a la vez que la extiende por todo su territorio. Integrada en su página web concentra visitas y favorece el análisis de rendimientos. Esta integración de servicios y prestaciones permite ganar en eficiencia y además ahorrar costos frente a otras soluciones.

### Sobre el proyecto:

**El Cliente.** Situado en la costa, en el oriente de Asturias el Concejo de Llanes es un importante centro de atracción turístico del norte de España, uniendo a la oferta de playa los atractivos de un entorno rural bien conservado y atractivo.

**Objetivos.** Los objetivos evolucionan a partir de las sinergias que se establecen entre las posibilidades crecientes de las tecnologías y las necesidades del Destino Turístico, y se plasman en soluciones en continua mejora. A las necesidades de iniciales de promoción, aprovechando las I-360°, en web, y redes sociales, se han unido las de desestacionalizar la oferta, muy concentrada en el verano, y la de extenderla a todo su territorio. Para ello se fomenta el uso permanente de rutas por su entorno rural y se soluciona el grave problema de falta de cobertura de red en buena parte de su escarpado Territorio.

**El Papel de Delta.** En la primera fase hemos realizado dos I-360° del concejo, y una Visita Virtual al Campo de Golf municipal, que incluye un Tour Virtual con más de 50, I-360° que, junto con el Plano del Campo, el Libro del Campo y la programación correspondiente, permiten recorrer cada uno de los 72 golpes del Par. En segunda fase: Mapas del concejo, cartográfico y ortofoto-mapa, con los trazados de las rutas que los recorren, Puntos de Interés, Sistema de manejo, geoposicionamiento del usuario sobre el terreno, Guía Virtual (audios de recursos próximos), Web Apps descargables de ruta para disponer de estas prestaciones en zonas sin Conexión a Internet, todo sin salir del entorno de la página web municipal.

## DICAMPUS, S.L.

**Teléfono:** +34 985 320 478 **Página web:** [www.dicampus.com](http://www.dicampus.com) **Email:** [isabel@dicampus.com](mailto:isabel@dicampus.com)

**Persona de contacto:** Isabel Barrio

Experiencia de más de diecisiete años en el ámbito de la formación, tanto a nivel nacional como internacional, dirigida a trabajadores en activo o en situación de desempleo. Especializada en el diseño de experiencias y soluciones a medida de cada cliente, ofreciendo soluciones diferentes, creativas e integradoras que supongan una propuesta de valor única en el mercado.



### Producto 1: CATÁLOGO CURSOS ONLINE

Catálogo con más de 300 cursos online.

**Valor diferencial:** Los cursos son marca blanca por lo que se pueden utilizar tanto por distribuidor como por cliente final.

**Línea de actividad:** Administración electrónica, Administración de sistemas, Aplicaciones móviles, Arquitectura, Edificación y urbanismo, Audiovisual, Big Data, Biométrica, Comunicación digital, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría estratégica, Consultoría tecnológica, Desarrollo de contenidos y multimedia, Formación, Gamificación, Soluciones aplicadas a los RRHH.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Agrario, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Medio ambiente, Salud, Turismo.

**Clientes de referencia:** Instituto de Profesionalización Gobierno del Estado de México, Instituto Hacendario del Estado de México.

### Caso de éxito:

- Instituto de Profesionalización Gobierno del Estado de México.
- Instituto Hacendario del Estado de México.

Aula Virtual acreditada por el Servicio Público de Empleo del Gobierno de España.

**Valor diferencial del producto:** Aula Accesible acreditada por el Servicio Público de Empleo.

**Línea de actividad:** Administración electrónica, Administración de sistemas, Audiovisual, Big Data, Cloud Computing, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría de innovación, Consultoría estratégica, Consultoría tecnológica, Desarrollo de contenidos y multimedia, Desarrollo de software y aplicaciones, Formación, Gamificación, Soluciones aplicadas a los RRHH, Soluciones aplicadas al proceso, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración pública, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Medio ambiente, Transporte, Turismo.

**Clientes de referencia:** Instituto Hacendario del Gobierno del Estado de México, Instituto de Profesionalización del Gobierno del Estado de México, Bancomext, Banobras, Desarrollo Integral de Familia.

**Caso de éxito:**

- Aula Virtual acreditada por Servicio Público de Empleo del Gobierno de España.
- Aula Virtual implantada en el Instituto de Profesionalización del Gobierno del Estado de México para formar a más de 36.000 servidores públicos.

Herramienta de evaluación de competencias profesionales.

**Valor diferencial del producto:** Herramienta que permite la evaluación de las competencias por parte del cliente.

**Línea de actividad:** Administración electrónica, Cloud Computing, Formación, Soluciones aplicadas a los RRHH, Soluciones aplicadas al proceso, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración pública, Banca/Finanzas.

**Clientes de referencia:** Gobierno de México.

**Caso de éxito:**

- Instituto de Profesionalización del Gobierno del Estado de México.

## GRUPO CAIP DOC IT

**Teléfono:** +34 985 21 98 75 **Página web:** [www.doc-it.es](http://www.doc-it.es) **Email:** [patricio.arias@doc-it.es](mailto:patricio.arias@doc-it.es)

**Persona de contacto:** Patricio José Arias Álvarez

Ofrece servicios profesionales de gestión documental, digitalización, tratamiento, custodia y préstamo de documentación.

Conversión de documentación en papel, fotografía, microfilm, etc. a formato digital, tanto para empresas como para administraciones públicas.

**Valor diferencial del producto:** Nuestra experiencia hace que el papel no sólo se convierte en un fichero, sino que se aporta información, convirtiendo los datos en papel en conocimiento explotable. Gracias a la indexación de la documentación digitalizada se consigue facilitar la búsqueda, recuperación, distribución y aumentar la seguridad de la información, así como su explotación para aportar conocimiento a la organización.

**Líneas de actividad:** Administración electrónica, Arquitectura, edificación y urbanismo, Big Data, Movilidad, Servicios informáticos, procesamiento de datos, hosting, Soluciones aplicadas a la cadena de suministro, Soluciones aplicadas a los RRHH, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de conectividad y movilidad, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Minería, Salud, Obras Públicas.

**Clientes de referencia:** Liberbank, Ayto de Madrid, Ayto de A Coruña, Reserva Mundial de la Biosfera de La Palma, Hunosa, RTVE...

**Casos de éxito:**

- Digitalización de la cartera crediticia de Liberbank.
- Digitalización de padrones y documentación histórica para el Ayuntamiento de Madrid.

Conversión de vídeos y cassetes en soporte magnético u óptico a formato digital.

**Valor diferencial del producto:** Después de haber digitalizado más de la mitad de la documentación audiovisual de los parlamentos españoles, nuestra experiencia nos permite no sólo convertir a digital las cintas antiguas, sino facilitar la búsqueda de su contenido, mediante la descripción y minutado. Además, mediante la digitalización, se consigue aumentar la seguridad de la documentación y su accesibilidad, ya que no se perderá y siempre podrá ser reproducido.

**Línea de actividad:** Administración electrónica, Audiovisual, Big Data, Cloud Computing, Desarrollo de contenidos y multimedia, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Banca/Finanzas, Salud.

**Clientes de referencia:** Congreso de los Diputados, Senado de España, Parlamento de Andalucía, Junta General del Principado de Asturias, Cortes de Castilla y León, Asamblea Regional de Murcia, Parlamento de Canarias, Comunidad de Madrid...

**Casos de éxito:**

- Digitalización y descripción de las grabaciones de plenos y comisiones del Congreso de los Diputados, Legislación constituyente hasta la VII (19.000 horas).
- Digitalización y minutado de la documentación audiovisual del Senado de España (16.000 horas).

Organizar tanto el flujo de documentación como su estado final en el archivo conforme a reglas y normas. Preparación de la documentación para su conservación permanente, elaboración de cuadros de clasificación documental y cuadros de valoración de la documentación, implantación de expediente electrónico.

**Valor diferencial del producto:** Un archivo organizado, tanto físico como electrónico, se convierte en una fuente muy valiosa para la organización, propiciando ahorro de costes, ayuda a la toma de decisiones y mejora de la calidad de servicio, cuando no supone una obligación legal para con los clientes y ciudadanos, poder aportar los documentos requeridos en tiempo y forma por no tenerlos accesibles o localizables. Con una política adecuada de gestión de documentos y un archivo organizado esto es posible.

**Línea de actividad:** Administración electrónica, Arquitectura, edificación y urbanismo, Big Data, Servicios informáticos, Procesamiento de datos, Hosting, Soluciones financieras, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Minería, Salud, Obras Públicas.

**Clientes de referencia:** Gobierno del Principado de Asturias, Ayuntamiento de Gijón, Cabildo Insular de la Palma, Gobierno de la Comunidad de Madrid, Ministerio de Defensa, Ministerio de Agricultura, IDEPA, Hunosa.

#### Casos de éxito:

- Apoyo a la conversión al Expediente electrónico del Cabildo Insular de La Palma.
- Organización y grabación de documentación para la Subdirección General de Archivos del Gobierno de Madrid.

## ENERGY INTELLIGENCE SYSTEMS, S.L

**Teléfono:** +34 609 071 743 **Página web:** [www.energintel.com](http://www.energintel.com) **Email:** [Bernardo.fanjul@energintel.com](mailto:Bernardo.fanjul@energintel.com)

**Persona de contacto:** Bernardo Fanjul Viña

Consultora TIC orientada a proporcionar **soluciones de eficiencia y sostenibilidad energética**, a usuarios finales de empresas “*utilities*” y de Administraciones Públicas (B2B).



**Producto: ENERGMATE**

Su principal innovación consiste en, por medio de tecnologías como Big Data y Ciencia de los Datos entre otras, proporcionar una nueva forma de comunicación de información a los usuarios energéticos.

Así, su producto entre otras cosas permite el estudio de los consumos eléctricos a partir de las facturas por medio de la tecnología que permita obtener una información clara y comprensible con recomendaciones que permitan reducir el consumo hasta un 25%.

**Valor diferencial:** empleo de forma integral de tecnologías innovadoras como Big Data, Data Science, etc. para el análisis de los datos de consumo y llegar a conclusiones que puedan aportar un ahorro en la factura eléctrica.

**Línea de actividad:** Administración electrónica, Aplicaciones móviles, Big Data, Cloud Computing, Desarrollo de software y aplicaciones, Gamificación, Servicios informáticos, Procesamiento de datos, Hosting.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Industrial.

**Clientes de referencia:** Utility EDP.

### Caso de éxito:

- Empresa Eléctrica Española, EDP ESPAÑA SAU con el proyecto Desarrollo de una aplicación que proporcione al usuario su consumo de electricidad en formato de lenguaje natural y le sugiera oportunidades para adaptar su comportamiento a los precios horarios de la electricidad.

- Producto financiado para estudio de factibilidad en la Convocatoria Europea H2020 INSTRUMENTO PYME FASE I de marzo de 2018.

## ENVIRA SOSTENIBLE, S.A.

**Teléfono:** +34 985 733 952 **Página web:** [www.enviraiot.com](http://www.enviraiot.com) **Email:** [ara@envira.es](mailto:ara@envira.es)

**Persona de contacto:** Ángel Retamar Arias

Proporciona sistemas automáticos de medida, sensórica, software a medida, análisis científico de datos, desarrollo de dispositivos IoT, soluciones de monitorización para el internet de las cosas.

Sensórica IOT

**Valor diferencial:** Sensores de alta precisión, estabilidad y fiabilidad. Cada elemento sensor está calibrado y preparado individualmente, obteniendo una precisión, fiabilidad y estabilidad en la medición del 90%, más alta que los sensores comerciales. Los dispositivos Nanoenvi se conectan directamente con cualquier plataforma IoT (o industrial), sin requerir la programación de ningún servicio intermedio.

**Línea de actividad:** Sensórica y sistemas embebidos, Servicios informáticos, Procesamiento de datos.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Agrario, Industrial, Medio ambiente, Minería, Obras Públicas.

**Clientes de referencia:** Bodegas Terras Gauda, UNEX, RENFE, Lessaffre, Bioma Andorra, Acciona, APAQ, CAPSA, QMIC, Thomson Environmental, Matts Monitors, ENEL, Acciona, Iberdrola, BASF, Cemex, Cementos Portland Valderrivas, Queserías Entrepinares, Canal de Isabel II, Consorcio de Aguas de Asturias (CADASA), ENCE, Torras Papel, Renault.

### Casos de éxito:

- Monitorización del estado estructural del edificio de cocheras de la compañía ferroviaria RENFE/ADIF en la estación de Atocha, Madrid.
- Monitorización perimetral de escapes de aceites HTF en plantas Termosolares.
- Sistema de monitorización en tiempo real de niveles y caudales en ríos de alta montaña para la generación de alertas por riadas en Andorra.

- Redes de monitorización de la calidad del aire en Galicia, Asturias, Castilla y León, Castilla La Mancha, Extremadura, La Rioja, Aragón, Baleares y Canarias.
- Red de fondo AEMET (Agencia Española de Meteorología).
- Plataforma para la explotación de datos de calidad de aire en el Puerto de Townsville (Australia).
- Monitorización de calidad ambiental minera en Mauritania (Matts Monitors).
- Monitorización de calidad de agua potable en embalses (Canal Isabel II).
- Diseño de sistemas de control en diversas EDARs (CADASA).

## ESPIRAL MICROSISTEMAS, S.L.

Teléfono: +34 985 099 215 Página web: [www.grupoespirmas.com](http://www.grupoespirmas.com)

Email: [isabel.lombardia@espirmas.com](mailto:isabel.lombardia@espirmas.com) Persona de contacto: Isabel Lombardía

Oficinas en el extranjero: México, Colombia, Perú y Chile.

Estrategia de focalización tecnológica de producto y de mercado que permite desarrollar una alta especialización en los servicios que ofrecen.



## PROACTIVANET

**Proactivanet Discovery & Gestión de Activos** permite conocer al instante y de manera exhaustiva el inventario de todo el paquete informático, así como sus licencias y configuración de una manera automática y completamente desatendida.

**Proactivanet Service Desk** incorpora todos los módulos necesarios para una implantación completa o por fases de un Centro de Servicios/Mesa de Ayuda.

### Valor diferencial Proactivanet Discovery & Gestión de Activos:

- **Reducción de costes:** Detección de infraestructura HW & SW infrutilizada. Permite una mejor toma de decisiones para las inversiones en infraestructura. Mejora el aprovechamiento de las licencias software y la tasa de éxito de auditorías SAM. Disminuye el esfuerzo necesario para la "operación del día a día" mediante la automatización de tareas.
- **Mejora en la productividad de los técnicos de soporte:** Liberación de tiempo del personal TI gracias a la automatización de tareas, como la distribución de software o actualización de los equipos (entre otras). Agilización de las auditorías de software -SAM- (y de otros tipos), disminuyendo drásticamente los tiempos de preparación y ejecución.
- **Mejora en la productividad de los usuarios finales:** Disminuyendo los tiempos de diagnóstico y resolución de las incidencias y peticiones. Disminuyendo el número de incidencias derivadas de cambios mal ejecutados debido a un análisis de impacto incompleto o poco exhaustivo.

- **Mayor valor generado al negocio:** Mejorando la disponibilidad de los servicios gracias a una mejor gestión de la infraestructura TI sobre la que se ejecutan. Administrando de manera óptima y mucho más eficiente, una infraestructura altamente cambiante, cada vez más compleja y extensa.

## Valor diferencial Proactivanet Service Desk:

- **Reducción de costes:** Dotando a los usuarios de capacidades de auto-servicio (self-service) a través del Portal de Usuarios y la Base de Datos de Conocimiento. Reduciendo la cantidad de técnicos de primera línea dedicados a la atención de llamadas repetitivas y a la clasificación de tickets. Controlando de manera exhaustiva los niveles de servicio de los proveedores externos.
- **Mejora en la productividad de los técnicos de soporte:** Reduciendo el volumen de llamadas de usuario, gracias al portal de usuario con sus capacidades de auto-servicio. Reduciendo los tiempos de investigación y diagnóstico gracias a la base de datos de conocimiento. Automatizando la creación de incidencias y peticiones repetitivas mediante plantillas programadas, por ejemplo, para tareas de mantenimiento rutinarias.
- **Mejora en la productividad de los usuarios finales:** Reduciendo de forma significativa los tiempos de resolución de las incidencias y peticiones. Dotándoles de recursos de auto-servicio de forma que puedan resolver sus necesidades sin necesidad de esperar a los técnicos de soporte. Mejorando la priorización de las incidencias en base a niveles de servicio (SLAs, OLAs, UCs).
- **Disminución de riesgos para la continuidad de los servicios:** Mejorando la priorización de los trabajos y coordinación de los equipos, priorizando la gestión de incidencias críticas y reduciendo sus tiempos de resolución en base a los niveles de servicio establecidos.

**Línea de actividad:** Administración de sistemas, Aplicaciones móviles, Cloud Computing, Desarrollo de software y aplicaciones, Hardware informático, Redes, Seguridad informática / ciberseguridad, Servicios informáticos, Procesamiento de datos, Hosting.

## FELGUERA TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN, S.A.

**Teléfono:** +34 985 272 98 **Página web:** [www.durofelguera.com](http://www.durofelguera.com)

**Email:** [alejandro.duran@fti.durofelguera.com](mailto:alejandro.duran@fti.durofelguera.com)

**Persona de contacto:** Alejandro Durán López

Empresa filial de Duro Felguera, una de las principales ingenierías españolas de bienes de equipo, proveedores de servicios avanzados en tecnologías de la información. Apostando desde sus inicios por la diferenciación con la competencia a través de la realización de proyectos de I+D+i, siempre contando con la colaboración de agentes científico-tecnológicos de referencia en el sector de las tecnologías de la información y la comunicación.



### Servicio 1: SISTEMAS LOGÍSTICOS

WMS/SGA – Sistema de Gestión de Almacén WCS/SCA – Sistema de Control de Almacén RF – Sistemas Radiofrecuencia, Movilidad, identificación y trazabilidad LSM – Sistema de Gestión de la Logística, Cadena de suministro Desarrollo de proyectos integrales en el área de distribución, manutención y almacenaje automático.

**Líneas de actividad:** Administración electrónica, Plataformas colaborativas, Soluciones aplicadas a la cadena de suministro, Soluciones aplicadas al proceso, Transformación digital

**Clientes de referencia:** Fábrica Nacional de La Moneda y Timbre FNMT (España), COFARES (cooperativa de distribución de medicamentos y productos sanitarios).

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Logística, ...

#### Casos de éxito:

- SUNAT - Superintendencia Internacional de la Administración Tributaria, **Perú**. 2016, presupuesto de 346.105 €. Presentación de servicios relativos al desarrollo de la capa administrativa de flujo de procesos aduaneros y tributarios, así como a la asistencia técnica correspondiente.

Despliegue de la plataforma SIA en los almacenes de provincias una vez implantada en el almacén central de la capital, Lima. Capa de procesos logísticos de su especialidad y el resto de los componentes de la plataforma SIA.

## Servicio 2: GESTIÓN DE PROCESOS ADMINISTRATIVOS Y FINANCIEROS

Soluciones de Negocio para la gestión de la empresa.

**Línea de actividad:** Consultoría estratégica, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de marketing, Soluciones financieras, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Servicio):** Administración Pública, Industrial, Transporte, Otros.

## Servicio 3: IoT / WoT

Proyectos de Internet de las Cosas, Plataforma AF4 (IoT/WoT), Sistemas de Control industrial Monitoreo de instalaciones industriales y logísticas. Sensórica, integración de dispositivos y periferia distribuida.

**Línea de actividad:** Consultoría de gestión y negocio, Desarrollo de software y aplicaciones, Geo-Información, Plataformas colaborativas, Sensórica y sistemas embebidos, Soluciones de conectividad y movilidad.

**Tipología de clientes (Sector):** Industrial, Transporte.

Transformación digital, Modernización de procesos administrativos, Interoperabilidad.

**Línea de actividad:** Administración electrónica, Administración de sistemas, Desarrollo de software y aplicaciones, Soluciones aplicadas al proceso, ...

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Industrial, Logística, Transporte.

## FLAME ANALYTICS, S.L.

**Teléfono:** +34 615 138 019 **Página web:** [www.flameanalytics.com](http://www.flameanalytics.com) **Email:** [jsolis@flameanalytics.com](mailto:jsolis@flameanalytics.com)

**Persona de contacto:** Jonathan Solís

Empresa especializada en soluciones innovadoras y tecnológicas de analítica digital para el retail convencional, a través de un software sencillo y de muy fácil manejo. Centrada en soluciones de marketing y analítica in-store que pretenden ayudar a conocer y conectar a las empresas con sus clientes.



FLAME

Revolucionario software que ayuda a aprovechar el poder de la analítica inteligente, permitiendo entender mejor a los clientes, lo que les gusta, lo que les atrae y cómo se comportan... Herramienta que proporciona una analítica real del espacio físico, gracias a la cual se puede optimizar la gestión del negocio y tomar las mejores decisiones basadas en datos objetivos, de la misma forma que lo hace la tienda online.

**Valor diferencial:** Plataforma cloud, plug&play y agnóstica en cuanto a sensores.

**Certificado de Fabricante:** Cisco, Aerohive, Meraki, Aruba.

**Línea de actividad:** Big Data, Cloud Computing, Comunicación digital, Equipos de telecomunicaciones, Geo-Información, Marketing, Sensórica y sistemas embebidos, Soluciones de marketing, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Otros.

**Clientes de referencia:** Decathlon, Carrefour.

## FUTUVER CONSULTING, S.L.

**Teléfono:** +34 902 175 454 **Página web:** [www.futuver.com](http://www.futuver.com) **Email:** [marketing@futuver.com](mailto:marketing@futuver.com)

**Persona de contacto:** Carmen Cruz

**Oficinas en el extranjero:** México, Panamá y Ecuador.

El **Grupo Futuver** es una Compañía Global de Servicios Tecnológicos y Consultoría de Gestión con 20 años de experiencia y oficinas en México, Panamá, Ecuador y España. Colabora en la **Transformación Digital** de las Organizaciones, desarrollando proyectos en materia de Modernización Integral Tecnológica, Tramitación Electrónica y Consultoría organizativa, en los ámbitos de las Personas, Procesos y Tecnología, proyectos de **Modernización Institucional** que han tenido como objetivo común orientar el trabajo para formar instituciones **totalmente Electrónicas** y **Gestión sin papeles**.

### Especialización:

Modernización Institucional Electrónica, Tramitación Electrónica de Expedientes, Registros Jurídicos y Administrativos.

### Acreditación Técnica internacional:

Veinte años implantando soluciones para la modernización institucional y de organizaciones.

- Microsoft Gold Application Development Partner.
- CMMI-nivel 5, la mayor Madurez para su Ingeniería de Software y primera compañía a nivel mundial que obtiene el mayor nivel en un producto específico para Registros Electrónicos - FUTUREG®.
- ISO 9001: Gestión de la Calidad.
- ISO/EC 27001: Seguridad de la Información, SGSI.

La mejor manera de mostrar lo que hacemos es a través de la Experiencia.

A continuación, se citan algunos de los proyectos realizados de Modernización Institucional que han tenido como objetivo común, orientar el trabajo para formar **instituciones totalmente Electrónicas**. Futuver ha aportado una Solución Integral desde el punto de vista Organizativo, Jurídico, de Procesos y Tecnológico.

Los proyectos se desarrollan bajo un enfoque **INTEGRAL** realizando, entre otras, la Reingeniería de Procesos, Volcado de Datos a 1 única aplicación, Integración de la Firma Electrónica Avanzada en todos los procesos, Conexión con Entidades Externas, Gestión de la Calidad, Capacitación, Dimensionamiento Infraestructuras...De forma transversal, la Gestión del Proyecto y la administración del Cambio para vencer las resistencias internas y externas en estos procesos de Modernización.

- Modernización Institucional Electrónica del Registro de la Propiedad del **Estado de Tamaulipas, México**, gestión del registro de la propiedad Inmueble y el de Testamentos.
- Modernización Institucional Electrónica del Registro de la Propiedad de la ciudad de México, **Distrito Federal, México**, gestión del registro de la propiedad Inmueble, de Bienes Muebles y de Personas Morales: Tras el proyecto de modernización, el DF cuenta con un Registro Público de la Propiedad y Comercio **totalmente electrónico**, uno de los pocos del mundo. Algunos Indicadores:
  - ✓ Rezago de documentos: se **ha detenido drásticamente el crecimiento del rezago** y se ha **abatido el 95% del mismo**, lo cual representa un **aumento de la productividad** de un **50%**.
  - ✓ Tiempo de resolución de trámites: **reducción del 65%** en los **tiempos de Trámites**
  - ✓ Se han **duplicado los ingresos** derivados de las operaciones del Registro.
  - ✓ **Cuidado del Medioambiente: 90% Ahorro de Papel**. Ahorro de aproximadamente **15 Toneladas de papel al año**
  - ✓ El **RPP del DF es uno de los pocos Registros 100% Electrónicos** que existen actualmente, y es uno de los 3 Registros mayores del mundo, atiende a 22 Millones de Habitantes.
  - ✓ Tecnología y Gestión del Registro **en 1 sola aplicación informática, FUTUREG®**.

- ✓ **Firma Electrónica avanzada**, autoría de todas las actuaciones.
- ✓ **Trazabilidad del trámite** para usuario interno y externo.
- ✓ **Microsoft reconoce en 2012 el Caso de éxito del D.F** y el software **FUTUREG®** implantado por:
  - Contener los mejores elementos de Seguridad en el mundo.
  - Reducir el 65% de tiempo en el proceso registral.
  - Alta Certeza jurídica.
  - La certificación de la Firma Electrónica garantiza transparencia y seguridad en los trámites.
- Modernización Institucional Electrónica del Registro de la Propiedad del **Estado de Michoacán, México**, gestión del registro de la propiedad Inmueble y de Personas Morales.
- Modernización Institucional Electrónica del Registro de la Propiedad y Catastro del **Estado de Nuevo León, México**, gestión del registro de la propiedad Inmueble y el Catastro.
- Modernización Institucional Electrónica del Registro Público de la Propiedad del **Estado de Hidalgo, en México**, gestión del Registro de la Propiedad Inmueble, Bienes Muebles, Planes de Desarrollo Urbano, Registro de Notarios y Registro de Testamentos.
- Modernización Institucional Electrónica del **Registro Público de Panamá**, gestión del registro de la propiedad Inmueble, el Registro Mercantil y Registro de Bienes Muebles. Algunos Indicadores:
  - ✓ El Registro Público de Panamá se ha convertido en un Registro cien por cien Electrónico.
  - ✓ En este proceso de Modernización, el Registro Público de Panamá -con 800 funcionarios públicos y 11 oficinas registrales en todo el País-, cuenta ya con un único Sistema de Información, **SIR-FUTUREG®**, estando en funcionamiento en todas las sedes del país de forma simultánea.
  - ✓ Incremento de un 20% la recaudación -sobre un crecimiento del PBI del 8%- y en un 40% la productividad, gracias a la digitalización completa de su operación, que incluye la incorporación de la firma electrónica.
  - ✓ **Microsoft reconoce el Caso de éxito del Registro Público de Panamá** por lograr mayor productividad, aumentar la recaudación y brindar mayor seguridad jurídica.
- En **España**, implantado a lo largo del todo el territorio nacional en **más de 80 Instituciones** Registrales.
- G.E.N, Gestión de Expedientes de Nacionalidad por Residencia (Plan Intensivo de Nacionalidad), **Ministerio de Justicia de España**:

- ✓ Proyecto pionero y de referencia nacional en materia de administración electrónica.
- ✓ Más de 3,500 usuarios trabajan en el sistema de manera concurrente
- ✓ 2.500.000 transacciones ya suscritas con firma electrónica.
- ✓ **Interconexión de 1450 oficinas** distribuidas a lo largo del territorio nacional, **integrando información** de más de **20 organismos públicos pertenecientes a 6 Ministerios** del Gobierno de España.
  - Premio @ASLAN: al mejor proyecto de Administración Electrónica en 2013, Categoría Justicia e Interior, en su convocatoria para Administraciones y Organismos Públicos, valorándose el Ahorro de Costes y Mejora de la Eficiencia y Alineación con la Agenda Digital para Europa.
  - Premio Calidad en la Justicia del Consejo General del Poder Judicial de España en 2013
  - Premio de la Asociación Española de Periodistas e Informadores Jurídicos (ACIJUR) 2013.
- Proyecto de Modernización Integral **Tramitación de Expedientes y Visado Digital** para el Colegio Oficial de Arquitectos de Asturias, **España**.
- RENAB, **Registro Electrónico Nacional de Beneficiarios**, Ministerio de Desarrollo Social (**MIDES**) de **Panamá**.
- **'La Contraloría Electrónica'** de **Ciudad de México**: Plataforma de Fiscalización de Obras Públicas para Adquisiciones, Obra Pública y Servidores Públicos.
- Proyecto de Gobernanza Electrónica Universitaria - **Universidad Electrónica** en la UMECIT Universidad Metropolitana de Educación, Ciencia y Tecnología de **Panamá**.

El Framework FUTUREG es una completa Plataforma de Registros Jurídicos y Electrónicos, que automatiza la labor de cualquier tipo de registro jurídico administrativo (propiedad inmueble, mercantil, civil, testamentos, poderes, bienes muebles, buques, aeronaves...) en todas sus áreas de actividad, gestionada 100% electrónicamente, integrando en todos sus procesos la Firma Electrónica Avanzada y Certificado Digital.

**Valor diferencial:** FUTUREG® es un producto pionero en la creación de Registros Jurídicos con “original electrónico”. Su modelo está conformado por más de 20.000 objetos y reglas de negocio propios del mundo jurídico y administrativo, soportados en una arquitectura escalable basada en estándares internacionales tanto estructurales como de interoperabilidad. Sus ventajas, entre otras, son el ahorro de costes, la disminución en tiempos de trámites, eliminación del papel/cuidado del medioambiente.

**Certificado de fabricante:** Gold Application Development Partner de Microsoft y CMMI-DEV, nivel 5, ISO 9001: Gestión de la Calidad, ISO/EC 27001: Seguridad de la Información, SGSI.

**Línea de actividad:** Administración electrónica, Seguridad informática / Ciberseguridad, Transformación Digital, Desarrollo de Contenidos y Formación.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública.

**Clientes de referencia:** Registro Público Ciudad de México DF, Registro Público Estado de Tamaulipas, Registro Público Estado de Michoacán México, Registro Público Estado de Nuevo León México, Registro Público Estado de Hidalgo México, Registro Público Nacional de Panamá, Ministerio de Justicia de España.

**Casos de éxito:**

- Modernización integral del Registro Público de Ciudad de México DF, gestión del Registro de la Propiedad Inmueble de bienes Muebles y de Personas Morales.
- Modernización institucional del Registro Público de Panamá, donde se gestiona el registro de la Propiedad Inmueble, el Registro Mercantil, Registro de Bienes Muebles (aeronaves, automotor y prenda agraria) y Registro de Personas Naturales.
- Proyecto GEN, Gestión de Expedientes de Nacionalidad por Residencia (Plan Intensivo de Nacionalidad) para el Ministerio de Justicia de España.

Plataforma de Tramitación Electrónica de Expedientes y Visado Digital, que permite la gestión y seguimiento de expedientes o trámites en cualquier Administración, Colegios Profesionales u Organización, gestionada 100% electrónicamente (administración sin papeles), integrando en todos sus procesos la Firma Electrónica Avanzada y Certificado Digital.

**Valor diferencial:** Técnicamente innovadora. Su simplicidad para la gestión de Documentación, Trámites Configurables, Plantillas o Modelos predefinidos y Modelo de Seguridad es fruto de la experiencia acumulada por FUTUVER en múltiples proyectos realizados en el ámbito de la Administración Electrónica. Facilita un rápido retorno de la inversión ya que permite un gran ahorro de tiempo y recursos necesarios. Incrementa notablemente la productividad gracias a su facilidad de uso y automatización de tareas. Minimiza/elimina el uso de papel mediante sus funcionalidades de firma o digitalización integradas. Tecnología ampliamente extendida y estándares internacionales.

**Certificado de fabricante:** Gold Application Development Partner de Microsoft, CMMI-DEV, nivel 5, ISO 9001: Gestión de la Calidad, ISO/EC 27001: Seguridad de la Información, SGSI.

**Línea de actividad:** Administración electrónica, Consultoría tecnológica, Desarrollo de software y aplicaciones, Soluciones aplicadas al proceso, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Banca/Finanzas, Obras Públicas, otros.

**Clientes de referencia:** Contraloría General de la Ciudad de México, Ilustre Colegio de Abogados de Oviedo, Colegio Oficial de Arquitectos de Asturias (COAA), Ministerio de Desarrollo Social de Panamá (MIDES).

**Caso de éxito:**

- Consultoría electrónica en materia de fiscalización.
- Plan integral de modernización de su infraestructura tecnológica, sede digital, sistema de tramitación electrónica, sistema económico financiero y sistema general de comunicación del colegio de arquitectos de Asturias (COAA).

CIBERSITY es una Plataforma para la Gobernanza Electrónica de Universidades.

Todo un sistema digital y electrónico para la gestión de los procesos de la universidad y su relación con todos sus colectivos (alumnos, profesores y gestores).

Esta solución de **gestión administrativa para la universidad** queda englobada en una **sede electrónica**, que permite un acceso único y centralizado a los diferentes componentes de la solución para los diferentes usuarios.

Una herramienta muy eficaz para promover la **Universidad sin papeles**.

**Certificado de fabricante:** Gold Application Development Partner de Microsoft, CMMI-DEV, nivel 5, ISO 9001: Gestión de la Calidad, ISO/EC 27001: Seguridad de la Información, SGSI.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Universidad, Entidades de Educación Superior.

**Clientes de referencia:** UMECIT, Universidad Metropolitana de Ciencia y Tecnología de Panamá.

## GLOBAL CONSULTING, S.L.

**Teléfono:** +34 984 085 441 **Página web:** [www.cgsi.es](http://www.cgsi.es) **Email:** [ivanaitorlucas@gmail.com](mailto:ivanaitorlucas@gmail.com)

**Persona de contacto:** Iván Aitor Lucas del Amo.

Consultoría TIC y de Formación que tiene el objetivo de articular soluciones eficientes que mejoren la productividad y ahorren costes a sus clientes.



## E-LEARNING

Empresa dedicada a la formación en modalidad e-learning. Proveemos de soluciones integrales en toda la cadena de valor de la capacitación.

**Valor diferencial:** flexibilidad y adaptabilidad a las necesidades reales del cliente. Trabajamos de forma conjunta con el cliente para detectar necesidades reales (tanto presentes como futuras) dentro del campo de la capacitación. Para ello ponemos toda la experiencia que dan más de 15 años formando a personas e instituciones en diversas áreas del conocimiento.

**Línea de actividad:** Plataformas e-learning. Contenidos en formato on-line (tanto propios como del cliente). Elaboración de planes de formación. Introducción de herramientas tecnológicas que faciliten el aprendizaje y estudio del ROI de la inversión en formación del personal.

**Tipología de clientes (Sector):** A lo largo de 15 años tienen experiencia con clientes son de todos los ámbitos y tipos. Han trabajado con Ministerios, Ayuntamientos, Comunidades Autónomas a nivel de gobierno. Grandes empresas e instituciones y pymes y micro-pymes. Los sectores para abordar en estos momentos son grandes empresas que tengan necesidades de mejorar o modernizar sus sistemas de formación de sus empleados, administración pública que tengan planes formativos a ejecutar dirigidos a trabajadores de las empresas. Sector educativo, universidades clásicas que deseen comenzar la transición a la formación mediante herramientas de e-learning.

**Clientes de referencia:** en República Dominicana: Unibe, ARS Humano, Acromax dominicana, Banreservas, Data Crédito, BID.

## Caso de éxito:

➤ **Proyecto** “Tecnologías de la Información (TICs) y Banda Ancha como Herramienta para la Inclusión Financiera” República Dominicana. SP No. 01-2016-B.

- **Valor estimado del contrato:** 154.250 \$.
- **Duración del contrato:** 1 año.
- **Acercas del proyecto:** Diseño e implementación de aplicaciones financieras, educativas y comerciales a través de banda ancha. Este componente tiene por objetivo el diseño e implementación de aplicaciones electrónicas relacionadas a aspectos financieros, educativos y comerciales, dirigidos a asociaciones y cooperativas de zonas geográficas prioritarias, en términos de posibilidad de conexión a banda ancha, con el fin de promover su desarrollo.
- **Objetivos conseguidos:** El presente trabajo se enmarca en el proyecto “Tecnologías de la Información (TICs) y Banda Ancha como Herramienta para la inclusión Financiera” desarrollado por la Fundación Reservas del País con el financiamiento del Banco Interamericano de Desarrollo (BID). Su objetivo es desplegar herramientas novedosas para mejorar la eficiencia de la provisión de servicios financieros.

Los servicios de consultoría ofertados en esta propuesta plantean el diseño e implementación de tres aplicaciones: financiera, educativa y comercial, dirigidas a asociaciones y cooperativas de la zona rural de República Dominicana con el fin de promover su desarrollo. Para asegurar la correcta implantación de las aplicaciones desarrolladas se desarrollará una fase de capacitación mediante un programa piloto.

## **EMPRESA SERVICIOS GRANDA TIC, S.L.**

**Teléfono:** +34 985 208 315 **Email:** [oficinacentraloviedo@gmail.com](mailto:oficinacentraloviedo@gmail.com)

**Persona de contacto:** Ignacio Nuño Villar

Compañía Global de Consultoría Tecnológica y Suministro de Material Tecnológico a clientes nacionales y extranjeros desde el año de su constitución en 1998.

La mayoría de sus proyectos se centran en la consultoría tecnológica, especialmente relacionados con el ámbito de la gestión de aparcamiento (parking) y garajes, y la consultoría en materia de logística.



## **CONSULTORÍA TECNOLÓGICA**

Consultoría relacionada con la implantación de soluciones tecnológicas en la gestión de almacenes y centros logísticos y con la implantación de soluciones para Smart Cities.

**Valor diferencial del producto:** Dilatada experiencia profesional del capital humano de la empresa

**Líneas de actividad:** Consultoría tecnológica, transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración pública, logística, transporte.

## INTERMARK IT, S.L.

**Teléfono:** +34 902 195 556 **Página web:** [www.intermarkit.es](http://www.intermarkit.es) **Email:** [lpaisan@intermarkit.es](mailto:lpaisan@intermarkit.es)

**Persona de contacto:** Luis Paisán

**Oficinas en el extranjero:** México

Servicio completo e innovador partiendo de la premisa de la excelencia. Cualquier necesidad demandada por sus Clientes tiene una respuesta eficaz y completa, merced al variado catálogo de servicios, que van desde la consultoría al desarrollo, sin olvidar que el trabajo no finaliza al concluir un proyecto.

Soluciones tecnológicas para apoyar la transformación de los modelos de negocio. Desde unidades de negocio hasta plantas industriales productivas.

**Certificado de fabricante:** Wonderware; Google Cloud Platform; Schneider-Electric.

**Valor diferencial:** Innovación y vanguardia tecnológica, más de 20 años de experiencia.

**Líneas de actividad:** Administración de sistemas, Aplicaciones móviles, Big Data, Cloud Computing, Comunicación digital, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría estratégica, Consultoría tecnológica, Desarrollo de contenidos y multimedia, Desarrollo de software y aplicaciones, Ingeniería informática, Marketing, Movilidad, Seguridad informática / ciberseguridad, Servicios informáticos, procesamiento de datos, Hosting, Soluciones aplicadas a la cadena de suministro, Soluciones aplicadas a los RRHH, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de conectividad y movilidad, Soluciones de marketing, Transformación digital.

**Clientes de referencia:** Endesa; El Corte Inglés; Alimerka; Arcelor; Química de Nalón; FerroNats; Edp; ThyssenKrupp; Gestamp.

**Tipología de clientes (Sector):** Agrario, Banca/Finanzas, Industrial, Minería.

**Casos de éxito:**

- *ThyssenKrupp*: Sistema de gestión de procesos de montaje en planta y gestión costes asociados a incidencias y tiempos de reproceso.
- *EDP - ACTIR*: Plataforma web de gestión de grandes cuentas clientes.

## **IZERTIS, S.L.**

**Teléfono:** +34 902 932 400 **Página web:** [www.izertis.com](http://www.izertis.com) **Email:** [acuetos@izertis.com](mailto:acuetos@izertis.com)

**Persona de contacto:** Alberto González Cuetos

**Oficinas en el extranjero:** México, Portugal, Colombia, Costa Rica y Perú.

Consultora tecnológica que facilita la transformación de los modelos de negocio de las organizaciones mediante una propuesta de servicios en transformación digital que abarcan tres perspectivas: el negocio, las personas y la tecnología.



### **Servicio 1: TRANSFORMACIÓN DIGITAL E INNOVACIÓN**

Los modelos de negocio de las organizaciones han cambiado de manera disruptiva, lo cual evidencia que las fórmulas tradicionales ya no sirven, y la adaptación y generación de éstos de la mano de la tecnología se convierte en pieza estratégica para las compañías de cualquier sector. La ideación, la estrategia y la planificación en las primeras etapas del ciclo de vida de la innovación resultan vitales. En estas fases se necesita de un componente creativo y dinamizador que no siempre se encuentra o surge dentro de la organización, ya que no toda la innovación puede desarrollarse desde dentro de la empresa (*Open Innovation*).

#### **Valor diferencial:**

- **Industria 4.0** - Inteligencia de datos y procesos, logística 4.0, IoT, sensores y sistemas embebidos, fabricación aditiva, realidad aumentada y virtual.
- **PropTech** - Realidad virtual aplicada a la propiedad inmobiliaria, viviendas inteligentes, Marketplace, real estate, crowdfunding, Big Data aplicado a tasaciones y valoraciones.
- **eHealth** - Plataformas de telemedicina y mHealth y ePatient, wearables e IoT para monitorizar a los pacientes, impresión 4D, webs especializadas con información segura para evitar la automedicación.
- **Smart Energy** - Análisis de consumos domésticos e industriales mediante analítica de datos e IoT. Consumos inteligentes, adaptación y predicción de la oferta eléctrica a la demanda.

- **Smart Cities** - Gestión sostenible, transparencia, servicios electrónicos, reducción de la contaminación, optimización del uso y gasto en servicios públicos como energía, residuos, infraestructura o transporte.
- **Fintech & Insurtech** - Aplicaciones del blockchain, seguridad, nuevos métodos de pago, sustitución de los soportes físicos por los virtuales, nuevos modelos, productos, servicios y canales de comercialización.

**Líneas de actividad:** Administración electrónica, Administración de sistemas, Aplicaciones móviles, Big Data, Biométrica, Cloud Computing, Comunicación digital, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría de innovación, Consultoría estratégica, Consultoría tecnológica, Desarrollo de software y aplicaciones, Formación, Diseño, Hardware informático, Impresión 3D, Ingeniería informática, Ingeniería de sistemas, Integración de sistemas, Movilidad, Plataformas colaborativas, Realidad virtual, aumentada o mixta, Robótica avanzada, Seguridad informática / ciberseguridad, Sensórica y sistemas embebidos, Servicios informáticos, Procesamiento de datos, Hosting, Soluciones aplicadas a la cadena de suministro, Soluciones aplicadas a los RRHH, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de conectividad y movilidad, Soluciones de marketing, Soluciones financieras, Transformación digital.

**Clientes de referencia:** TSK, Arcelor Mittal.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Agrario, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Medio ambiente, Salud, Transporte, Turismo, Otros.

**Casos de éxito:**

- **Proyecto SISCLOUD.** Supervisión remota de fuentes de energía renovable. TSK e Izertis revolucionan el sector de la monitorización remota en el ámbito de la generación de energía distribuida.
- **ENERPYMES** ha buscado desarrollar una plataforma tipo “Smart Grid” que permita tener información en tiempo real de los KPI’s de múltiples pymes de forma inmediata.

Contamos con un equipo multidisciplinar formado por desarrolladores, jefes de proyecto, arquitectos de software, consultores, programadores y analistas-programadores. Seguimos procesos que aseguran el control, la monitorización y la gestión de cada proyecto.

**Valor diferencial del producto:**

- **Fábrica de software** - Desarrollamos aplicaciones a medida siguiendo procesos y métricas para diseñar software de forma flexible definiendo costes, alcance y plazos.
- **Comercio electrónico** - Diseñamos herramientas de comercio electrónico con todas las funcionalidades necesarias para optimizar las ventas desde cualquier dispositivo.
- **Portales** - Somos expertos en el desarrollo y posicionamiento de portales *responsive* en los que integramos toda clase de plataformas electrónicas.
- **Oficinas virtuales** - Desarrollamos espacios virtuales en los que desarrollar las tareas propias de una oficina física.
- **Mantenimiento de aplicaciones** - Damos soporte en la gestión de aplicaciones e integramos y ampliamos las funcionalidades mediante mantenimientos, correctivos, evolutivos y adaptativos.
- **E-Administración** - Conectamos a la ciudadanía con las Administraciones Públicas a través de sedes electrónicas.
- **Movilidad** - Adaptamos aplicaciones y desarrollamos Apps para que sean accesibles y visibles desde todo tipo de dispositivos móviles.
- **Gestión colaborativa e intranet** - Desarrollamos herramientas de gestión del conocimiento sobre Sharepoint e integramos intranets con otras aplicaciones como CRM, ERP...

**Línea de actividad:** Administración electrónica, Administración de sistemas, Aplicaciones móviles, Big Data, Biométrica, Cloud Computing, Comunicación digital, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría de innovación, Consultoría estratégica, Consultoría tecnológica, Desarrollo de software y aplicaciones, Formación, Diseño, Impresión 3D, Ingeniería informática, Ingeniería de sistemas, Integración de sistemas, Marketing, Movilidad, Plataformas colaborativas, Realidad virtual, aumentada o mixta, Robótica avanzada, Seguridad informática / ciberseguridad, Sensórica y sistemas embebidos, Servicios informáticos, Procesamiento de datos, Hosting, Soluciones aplicadas a la cadena de suministro, Soluciones aplicadas a los RRHH, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de conectividad y movilidad, Soluciones de marketing, Soluciones financieras, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Servicio):** Administración Pública, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Medio ambiente, Salud, Obras Públicas, Transporte, Turismo.

**Clientes de referencia:** Gobierno del Principado de Asturias, Novaltia, Ayuntamiento de Avilés.

**Casos de éxito:**

- Portal y Sede electrónica del Ayuntamiento de Avilés (España). En colaboración con el Grupo Meana.
- Sistema para el registro de certificados de eficiencia energética de edificios.
- Sistema para el registro de certificados de eficiencia energética, técnicos y empresas.

Alineamos las TI con las necesidades específicas de cada negocio, acompañando a nuestros clientes hacia una estrategia empresarial basada en la movilidad, escalabilidad y optimización de sus infraestructuras.

**Valor diferencial del producto:**

- **Modernización del Centro de Datos** - Virtualización de infraestructuras, optimización del almacenamiento, filosofía Software Defined Datacenter (SDDC), optimización del rendimiento de la infraestructura, y continuidad del negocio.
- **Flexibilidad y control de costes** - Soluciones Cloud que permiten adaptarse de forma escalable y flexible a los cambios corporativos con modalidad de contratación pay per use. Backup y Disaster Recovery en la nube, SQL en modalidad Cloud, soluciones híbridas, etc.
- **Movilidad y Productividad** - Soluciones empresariales hacia la mejora de la productividad en entornos empresariales seguros. Virtualización de aplicaciones y escritorios, accesos remotos seguros a entornos virtualizados y dispositivos móviles, gestión de entornos de colaboración, y diseño de soluciones de infraestructura On-Premise y Cloud.
- **Seguridad** - Soluciones seguras en diseño, mediante servicios de gestión integral, proyectos de networking y seguridad, firewalling, y securización del acceso remoto a aplicaciones y servicios.

**Línea de actividad:** Administración electrónica, Administración de sistemas, Aplicaciones móviles, Arquitectura, edificación y urbanismo, Audiovisual, Big Data, Biométrica, Cloud Computing, Componentes electrónicos, Comunicación digital, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría de innovación, Consultoría estratégica, Consultoría tecnológica, Desarrollo de contenidos y multimedia, Desarrollo de software y aplicaciones, Equipos de electrónica, Equipos de telecomunicaciones, Gamificación, Geo-Información, Impresión 3D, Ingeniería Civil, Ingeniería de telecomunicaciones, Ingeniería informática, Ingeniería medioambiental, Ingeniería de sistemas, Integración de sistemas,

Marketing, Movilidad, Operaciones y servicios / Soluciones de teleoperadores, Plataformas colaborativas, Realidad virtual, aumentada o mixta, Redes, Robótica avanzada, Seguridad informática / ciberseguridad, Sensórica y sistemas embebidos, Servicios informáticos, procesamiento de datos, hosting, Soluciones aplicadas a la cadena de suministro, Soluciones aplicadas a los RRHH, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de conectividad y movilidad, Soluciones de marketing, Soluciones financieras, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Agrario, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Medio ambiente, Minería, Salud, Obras Públicas, Transporte, Turismo, Otros.

**Clientes de referencia:** Centros educativos de Castilla-La Mancha.

**Caso de éxito:**

- Mantenimiento de los programas de gestión académica y administrativa de los centros educativos de Castilla-La Mancha (España).

**LOCIS SIGTECH SOLUCIONES SOSTENIBLES, S.L.L.**

**Teléfono:** +34 985 308 905 **Página web:** [www.locis.es](http://www.locis.es) **Email:** [info@locis.es](mailto:info@locis.es)

**Persona de contacto:** Christian Robledo

Locis Sigtech es una empresa innovadora de base técnica, que proporciona soluciones y servicios de alta calidad orientados a empresas de todos los tamaños, así como a entidades pertenecientes a la Administración Pública. Dentro del marco de la mejora continua, la innovación y la calidad, se diferencian por el trabajo a medida de sus clientes buscando la adaptación a sus necesidades y aportando originalidad y funcionalidad específica para cada proyecto.

Servicios de información geográfica.

**Línea de actividad:** Drones, Geo-Información, Ingeniería medioambiental, ...

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Industrial, Medio Ambiente, Otros, ...

**Clientes de referencia:** Xunta de Galicia, Ayuntamiento de Gijón, EMULSA.

## MOBENTIS MULTISOFT, S.L.

**Teléfono:** +34 985 208 238 **Página web:** [www.mobentis.com](http://www.mobentis.com) **Email:** [lucia.garcia@mobentis.com](mailto:lucia.garcia@mobentis.com)

**Persona de contacto:** Lucia García Álvarez

**Oficinas en el extranjero:** México

Empresa dedicada a las soluciones móviles de gestión empresarial personalizadas para cada sector y actividad. Con sus herramientas de movilidad envían el contacto diario con los clientes allá donde éstos estén al corazón de la compañía para poder utilizar toda esta información y transformarla en inteligencia de negocio. Su objetivo es multiplicar la efectividad de sus clientes.



### Servicio 1: PLATAFORMA MOBENTIS

Soluciones de movilidad empresarial.

**Valor diferencial:** Soluciones de movilidad basadas en nuestra experiencia comercial (hablamos el mismo "idioma" que el cliente).

**Certificado de Fabricante / Partner tecnológico:** Capgemini, Samsung, Zebra, TELCEL, Euskatel y Vodafone.

**Líneas de actividad:** Aplicaciones móviles, Big Data, Biométrica, Cloud Computing, Consultoría de innovación, Consultoría estratégica, Consultoría tecnológica, Desarrollo de software y aplicaciones, Formación, Hardware informático, Ingeniería informática, Ingeniería de sistemas, Integración de sistemas, Movilidad, Seguridad informática / ciberseguridad, Sensórica y Sistemas embebidos, Servicios Informáticos, Procesamiento de datos, Hosting, Soluciones aplicadas a la cadena de suministro, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de Conectividad y Movilidad.

**Clientes de referencia:** Haribo, EDP, Interbeverage, Vichy Catalán, Grupo Tamoin, Unilever, BAFAR México, Plasticaucho Ecuador.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Agrario, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Medio ambiente, Minería, Salud, Obras Públicas.

## Casos de éxito:

- Leche Calidad Pascual (España). Proyecto iniciado en 2014. Inicialmente se personalizó nuestro Optimiza comercial y preventa, que da servicio a toda persona con movilidad en Pascual que haga algún tipo de actividad comercial. Gracias al éxito tanto en el día a día como en el rendimiento económico positivo generado en Grupo Leche Pascual, han ido adaptando diversos verticales de nuestro portfolio como el de televenta (venta online), y *delivery* (reparto de mercancías).
- Secopla México. Empresa dedicada al mundo de las plagas animales en almacenes, fábricas, tiendas...Tienen instalado su *technical service* cuya función es tanto conocer la ubicación de todas sus máquinas, que estas estén a punto y en plazo bajo un control exhaustivo de sus técnicos. Controlamos también la ubicación de todas las trampas que utilizan y si estas están funcionales, se han disparado o se han averiado para conseguir que estén el máximo del tiempo posible operativas.



## Servicio 2: IoT

Soluciones de movilidad empresarial.

**Valor diferencial del producto:** Soluciones de movilidad basadas en nuestra experiencia comercial (hablamos el mismo "idioma" que el cliente).

**Certificado de fabricante / Partner tecnológico:** Capgemini, Samsung, Zebra, TELCEL, Euskatel y Vodafone.

**Línea de actividad:** Aplicaciones móviles, Big Data, Biométrica, Consultoría de innovación, Consultoría estratégica, Consultoría tecnológica, Desarrollo de software y aplicaciones, Formación, Hardware informático, Ingeniería informática, Ingeniería de sistemas, Integración de sistemas, Movilidad, Seguridad informática / ciberseguridad, Sensórica y sistemas embebidos, Servicios informáticos, Procesamiento de datos, Hosting, Soluciones aplicadas a la cadena de suministro, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de conectividad y movilidad.

**Tipología de clientes (Servicio):** Administración Pública, Agrario, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Medio ambiente, Minería, Salud, Obras Públicas.

**Cientes de referencia:** Haribo España, EDP, Interbeverage, Vichy Catalán, Grupo Tamoin, Unilever, BAFAR México, Plasticaucho Ecuador.

**Casos de éxito:**

- Leche Calidad Pascual (España).
- Secopla México.

## NUEVA GESTIÓN INFORMÁTICA, S.L.

**Teléfono:** +34 985 222 302 **Página web:** [www.ngi.es](http://www.ngi.es) **Email:** [bravo@ngi.es](mailto:bravo@ngi.es)

**Persona de contacto:** Jose Luis Rodríguez Bravo

Cuenta con más de 30 años de experiencia en desarrollo e implantación de soluciones de software. Su filosofía de empresa se basa en prestar un servicio personalizado adaptándolo a las necesidades cambiantes del mercado y de sus clientes, distribuyendo soluciones estándar o desarrollando soluciones a medida. Especialistas en software de gestión de empresa con alto conocimiento en el campo de desarrollo de aplicaciones móviles para el cliente empresarial.



Programa de movilidad en teléfono móvil con facilidad para conectarse con programas ERP o GMAO'S y que soporta pérdidas de cobertura de internet. Se aplica en campo o en instalaciones para mantenimientos, control de fichajes, sector de limpieza, etc.

**Valor diferencial:** Aumento de productividad en operarios que prestan servicios en clientes. Eliminación del papel. Control de los trabajos en tiempo real. etc. Recuperación de la inversión en menos de 12 meses.

**Línea de actividad:** Aplicaciones móviles, Desarrollo de Software y aplicaciones, Movilidad, Servicios informáticos, Procesamiento de datos, Hosting, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de conectividad y movilidad.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Industrial, Medio Ambiente, Minería, Obras Públicas, Otros.

**Clientes de referencia:** TRESA, FERROVIAL, EMULSA, Grupo MH, ELEC NOR, Electricidad Llano, URJA Ingeniería.

**Caso de éxito:**

- Ascensores TRESA (IDEPA): Desde el año 1983, Ascensores TRESA cuenta con experiencia dilatada en la instalación y mantenimiento de todo tipo de ascensores, cuenta con la confianza de todos sus clientes y está avalada por varios reconocimientos de calidad. Actualmente cuenta con 11 delegaciones a nivel nacional. NGI lleva trabajando con Ascensores TRESA desde hace más de 10 años.

Desde el inicio de la relación, NGI fue el encargado de implantar el software para la gestión integral de la empresa, incorporando módulos de fabricación y producción para sus ascensores. Una vez desarrollada nuestra solución MovilGmao, fue uno de los primeros clientes en los que pudimos comprobar la mejora de productividad y de procesos que aporta la aplicación. En este proyecto y en la actualidad, sus operarios gestionan el control de las incidencias desde nuestra APP para poder hacer el reporte de sus trabajos.

- FERROVIAL FSI (Cluster TIC España): En este proyecto se dotó de independencia al área de Ferrovial innovación mediante la parametrización de una única solución estándar abarcando así múltiples tipologías de servicio.

Para resolver las diferentes problemáticas, MovilGmao se integró con el software interno de la propia empresa y con soluciones disponibles en el mercado; para concesiones de autopistas en toda Europa y también para la gestión de entornos tan diferentes como tiendas textiles, cárceles o gestión de residuos.

MovilGmao supuso para Ferrovial un avance en los servicios en campo. Eliminando el papel y trabajando con información más veraz y en tiempo real se consiguió una mejora notable en los tiempos de respuesta y en los problemas heterogéneos a los que se enfrenta diariamente una empresa con servicios como: gestión del alumbrado en ciudad, eliminación de pintadas callejeras, mantenimiento de más de 35000 inmuebles, asistencia domiciliaria etc.



## PK CENTRO DE COMUNICACIONES DE ASTURIAS, S.L.

**Teléfono:** +34 654 301 114 **Página web:** [www.pktrans.com](http://www.pktrans.com) **Email:** [pktrans@pktrans.com](mailto:pktrans@pktrans.com)

**Persona de contacto:** Rafael Paunero Asenjo

Empresa con más de 30 años de experiencia, especializada en la implantación de Sistemas de Localización, Navegación y Gestión de Flotas en Empresas de Transporte de cualquier tipo y volumen, utilizando la última tecnología en materia de posicionamiento (GPS) y comunicaciones. Ofrece un servicio 24 horas de profesionales para atender las demandas de sus clientes.

Sus sistemas constituyen la mejor herramienta de explotación para las empresas de transporte, permitiendo la optimización de los recursos disponibles, aplicando la última tecnología desarrollada por la multinacional AMPER, garantizando su instalación como instaladores homologados.



## TELESECRETARIA, OPERADOR DE TELECOMUNICACIONES – atención cliente 24 H

Servicio de recepción y gestión de llamadas 24 horas/365 días. Operador de telecomunicaciones.

**Valor diferencial:** Servicio atendido por operadoras, desde España, 24 horas al día, 365 días al año

**Líneas de actividad:** Operador de Telecomunicaciones, Telesecretaría 24 horas, Telecomunicaciones, Operaciones y servicios / Soluciones de teleoperadores.

**Clientes de referencia:** Administración Autónoma (SESPA, SAMU), Servicios Socio Sanitarios (Oxígeno medicinal), Servicios de Urgencias 24 horas (112, Transinsa, Turno Oficio Abogados), SAT profesionales (Calderas, Aire acondicionado), Empresas y Particulares.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Industrial, Logística, Mantenimientos, Servicios socio sanitarios 24 horas, SAT Profesionales, Salud, Empresas y Particulares, Otros.

### Casos de éxito:

- **URGENCIAS.** Coordinaciones llamadas de emergencia 24 horas, Mensaje de reunión a los ocupantes de UVI móvil. GPS en flota de ambulancias, geolocalización de vehículos y personas.



- Turno de Oficio. Gestión del Turno de Oficio de Abogados, comisarias, juzgados, guardia civil, maltrato, migración.
- OXIGENO MEDICINAL. Gestión de avisos de todo tipo y coordinación de labores técnicas, de mantenimiento y con los clientes.
- TELESECRETARIA. Desde autónomos a medianas empresas. Recogida y gestión de llamadas, avisos, en horario laboral o 24 horas.

## PROUN DIGITAL AGENCY, S.L.

**Teléfono:** +34 984 830 436 **web:** [www.proun.es](http://www.proun.es) **Email:** [d.clavel@proun.es](mailto:d.clavel@proun.es)

**Persona de contacto:** Daniel Clavel Suárez

PROUN es una agencia de diseño web y aplicaciones móviles, especializada en diseño de interacción y experiencia de usuario, desarrollo web, móvil y marketing online.

Su equipo está formado por perfiles multidisciplinares especializados en gestión estratégica, creatividad, y tecnología relacionados con el mundo del diseño, experiencia de usuario, internet y las TIC.

Prestan servicios a organizaciones y startups nacionales e internacionales, ofreciendo servicios de outsourcing para agencias y consultoras TIC, que buscan un servicio diferente y un resultado memorable.

veelioRS

### Servicio 1: VEELIO SMART VISION

Solución SAAS de control de producción, soporte y mantenimiento para sector industrial sobre Smart Glasses.

**Valor diferencial del producto:** Elimina la necesidad de viajes y desplazamientos y mejora el proceso de toma de decisiones a pie de campo.

**Líneas de actividad:** Aplicaciones móviles, Audiovisual, Comunicación digital, Desarrollo de software y aplicaciones, Equipos de telecomunicaciones, Movilidad, Plataformas colaborativas, Realidad virtual, aumentada o mixta, Soluciones aplicadas a la cadena de suministro, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de conectividad y movilidad, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Sector Agrario, Industrial, Logística, Medio ambiente, Minería, Salud, Obras Públicas, Transporte, Turismo, Otros.

Servicios de captación de tráfico web cualificado a través de canales digitales (posicionamiento SEO, SEM, distribución en RRSS).

**Valor diferencial del producto:** Visibilidad de activos digitales alineada a crecimiento estratégico.

**Líneas de actividad:** Big Data, Comunicación digital, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría estratégica, Desarrollo de contenidos y multimedia, Marketing, Movilidad, Servicios informáticos, procesamiento de datos, hosting, Soluciones de marketing, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración pública, Agrario, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Medio ambiente, Minería, Salud, Obras Públicas, Transporte, Turismo, Otros.

**Clientes de referencia:** Hedonai, APD, Emesa, Envira Ingenieros Asesores, Envira IOT, Comercial Avilés, Supercash, NH Palacio de Avilés.

**Caso de éxito:**

- [www.hedonai.com](http://www.hedonai.com)
- [www.apd.es](http://www.apd.es)

Diseño y desarrollo de aplicaciones web y plataformas digitales.

**Valor diferencial del producto:** Enfoque focalizado en diseño UX y en objetivos estratégicos medibles y cuantificables.

**Líneas de actividad:** Big Data, Comunicación digital, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría de innovación, Consultoría estratégica, Consultoría tecnológica, Desarrollo de contenidos y multimedia, Desarrollo de software y aplicaciones, Formación, Diseño, Gamificación, Geo-Información, Ingeniería de telecomunicaciones, Ingeniería informática, Integración de sistemas, Marketing, Movilidad, Operaciones y servicios / Soluciones de teleoperadores, Plataformas colaborativas, Servicios informáticos,

procesamiento de datos, hosting, Soluciones aplicadas a la cadena de suministro, Soluciones aplicadas a los RRHH, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de conectividad y movilidad, Soluciones de marketing, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración pública, Agrario, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Medio ambiente, Minería, Salud, Obras Públicas, Transporte, Turismo, Otros.

**Clientes de referencia:** Clicars, Movistar, Vodafone, BMC Travel, American Express.

**Caso de éxito:**

- [www.clicars.es](http://www.clicars.es)
- [www.apd.es](http://www.apd.es)

Diseño y desarrollo de plataformas e-commerce.

**Valor diferencial del producto:** Servicio enfocado en diseño UX y diseño orientado a conversión, alineado con los objetivos definidos en la estrategia digital de la marca.

**Líneas de actividad:** Comunicación digital, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría de innovación, Consultoría estratégica, Consultoría tecnológica, Desarrollo de contenidos y multimedia, Desarrollo de software y aplicaciones, Diseño, Integración de sistemas, Marketing, Movilidad, Servicios informáticos, procesamiento de datos, hosting, Soluciones de marketing, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Agrario, Industrial, Logística, Medio ambiente, Salud, Obras Públicas, Transporte, Turismo, Otros.

**Clientes de referencia:** Vorwerk, Nortpalet, Craile, Delicatessen Antonio, Hetzl, Quierochocolate.

**Caso de éxito:**

- [www.nortpalet.com](http://www.nortpalet.com)
- [www.craile.com](http://www.craile.com)

Solución para la presentación y comercialización de inmuebles a través de Smart Glasses.

**Valor diferencial del producto:** Reduce los costes de presentación de inmuebles uno a uno al poder retransmitir en tiempo real a varios usuarios simultáneos ubicados en cualquier lugar del mundo desde unas Smart Glasses.

**Líneas de actividad:** Aplicaciones móviles, Audiovisual, Comunicación digital, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría de innovación, Consultoría tecnológica, Desarrollo de software y aplicaciones, Equipos de telecomunicaciones, Formación, Hardware informático, Ingeniería de telecomunicaciones, Ingeniería informática, Integración de sistemas, Marketing, Movilidad, Operaciones y servicios / Soluciones de teleoperadores, Plataformas colaborativas, Realidad virtual, aumentada o mixta, Servicios informáticos, procesamiento de datos, hosting, Soluciones aplicadas a la cadena de suministro, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de conectividad y movilidad, Soluciones de marketing, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Banca/Finanzas, Turismo.

Diseño y desarrollo de aplicaciones móviles.

**Valor diferencial del producto:** Servicio enfocado desde la perspectiva de diseño UX en base a estrategia digital medible y cuantificable.

**Líneas de actividad:** Aplicaciones móviles, Comunicación digital, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría de innovación, Consultoría tecnológica, Desarrollo de contenidos y multimedia, Desarrollo de software y aplicaciones, Diseño, Ingeniería informática, Integración de sistemas, Marketing, Movilidad, Operaciones y servicios / Soluciones de teleoperadores, Plataformas colaborativas, Realidad virtual, aumentada o mixta, Servicios informáticos, procesamiento de datos, hosting, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de conectividad y movilidad, Soluciones de marketing, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración pública, Agrario, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Medio ambiente, Minería, Salud, Obras Públicas, Transporte, Turismo, Otros.

**Clientes de referencia:** American Express, BMC Travel, Tassica, City Me, Colegio de Aparejadores de Madrid, Beqbe, Sweetspot Intelligence.

**Caso de éxito:**

- Amex Mobility.
- BMC Travel.

Diseño y desarrollo de aplicaciones móviles.

**Valor diferencial del producto:** Servicio enfocado desde la perspectiva de diseño UX en base a estrategia digital medible y cuantificable.

**Líneas de actividad:** Aplicaciones móviles, Comunicación digital, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría de innovación, Consultoría tecnológica, Desarrollo de contenidos y multimedia, Desarrollo de software y aplicaciones, Diseño, Ingeniería informática, Integración de sistemas, Marketing, Movilidad, Operaciones y servicios / Soluciones de teleoperadores, Plataformas colaborativas, Realidad virtual, aumentada o mixta, Servicios informáticos, procesamiento de datos, hosting, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de conectividad y movilidad, Soluciones de marketing, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Audiovisual, Comunicación digital, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría de innovación, Consultoría tecnológica, Desarrollo de contenidos y multimedia, Desarrollo de software y aplicaciones, Diseño, Ingeniería de telecomunicaciones, Ingeniería informática, Integración de sistemas, Marketing, Movilidad, Servicios informáticos, Procesamiento de datos, Hosting, Soluciones de conectividad y movilidad, Soluciones de marketing, Transformación digital.

**Clientes de referencia:** APD, Hedonai, Ormco, Esri, Empark, Andbank, Museo de Bellas Artes de Asturias, Ecolec, Envira, Supercash, Emesa.

**Caso de éxito:**

- [www.hedonai.com](http://www.hedonai.com)
- [www.ormcoeuropa.com](http://www.ormcoeuropa.com)

## SOCIEDAD ASTURIANA DE DIVERSIFICACIÓN MINERA, S.A. S.M.E.

Teléfono: +34 985 678 350 | +34 669 595 811 Página web: [www.sadim.es](http://www.sadim.es) Email: [info@sadim.es](mailto:info@sadim.es)

**Persona de contacto:** Tomas J. González García.

Empresa perteneciente al grupo de empresas de la SEPI, constituía en abril de 1999. Goza de una amplia experiencia en la integración de software relacionado con el desarrollo de aplicativos de gestión, sistemas de información geográfica, y bases de datos, así como la difusión de dicha información a través de la web en entornos Internet/intranet.

Sadim es miembro fundador del Consorcio para licitaciones Multilaterales: ICT&D IFIS Partners <http://ictd.partners/>



SWC mejora la gestión de los residuos urbanos, reduce los residuos de comida, facilita las donaciones de alimento e impulsa el reciclaje desde un enfoque tecnológico basado en el Internet de las cosas (IoT), es un software orientado a gestión de recogidas, redes sociales y análisis eficiente de la información mediante técnicas de Big Data.

**Valor diferencial:** Smart Waste Collection es una herramienta que permite una gestión integral mediante el conocimiento y análisis de numerosos datos que provienen de fuentes diversas.

**Línea de actividad:** Big Data, Movilidad, Plataformas colaborativas, Sensórica y sistemas embebidos, Servicios informáticos, procesamiento de datos, hosting, Soluciones aplicadas al proceso.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública.

**Clientes de referencia:** COGERSA Consorcio para la Gestión de los Residuos Sólidos de Asturias.

**Caso de éxito:**

- COGERSA, gestión del ciclo completo de la recogida de residuos en Asturias (España).



**Producto 2: MOBILE WORKING SHEET (MWS)**

Solución móvil para la gestión y control de los partes diarios de trabajo de maquinaria y la gestión de los trabajos de movimientos de mineral (minería) o tierras (obra civil).

**Valor diferencial:** permite abandonar los partes de trabajo en papel que se utilizan en casi todas las explotaciones, a través del registro de los partes de trabajo desde un dispositivo móvil Android instalado en la cabina del vehículo. Emplea formularios personalizables y configurables para el registro de las operaciones de carga, descarga y potenciales incidencias durante el turno de trabajo.

Registra las rutas realizadas haciendo uso del GPS del dispositivo móvil para minería de cielo abierto y la tecnología de posicionamiento aplicable en minería de interior.

**Certificado de Fabricante/Partner Tecnológico:** RP-TEC (ERP MINERIA).

**Línea de actividad:** Geo-Información, Ingeniería Civil, Movilidad, Servicios informáticos, Procesamiento de datos, Hosting, Soluciones aplicadas al proceso.

**Tipología de clientes (Sector):** Minería, Obra Civil, Movimientos de Tierra.

**Clientes de referencia:** Sanchez y Lago.

**Caso de éxito:**

- Minas de Riotinto (España). Gestión de generación de partes de trabajo y movimiento de camiones y excavadoras.

Sadim es especialista en integrar sistemas de información geográfica (SIG) y también combinar software libre con software propietario.

**Valor diferencial:** cubre todo el proceso de implantación de un SIG, incluyendo la evaluación del estado y organización de los datos del cliente, el tratamiento de los mismos, la transformación, depuración topológica carga de datos procedentes de diferentes formatos y escalas de representación. El diseño e implementación de las Bases de Datos y repositorios de cartografía, así como los flujos y procesos de elaboración y mantenimiento de la información geográfica y alfanumérica que compone el SIG. También, el desarrollo y programación de las herramientas SIG para el análisis y explotación de la información residente en el SIG, tanto desde entornos desktop como desde entornos web.

**Certificado de Fabricante/Partner Tecnológico:** ESRI, HEXAGON.

**Línea de actividad:** Arquitectura, edificación y urbanismo, Geo-Información.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública.

**Clientes de referencia:** Principado de Asturias (España), Segemar (Argentina), Comú d'Encamp (Principado de Andorra).

**Caso de éxito:**

- SITPA. Sistemas de información territorial del Principado, desarrollado en tecnología Geomedia y en fase de migración a Arcgis.
- SIGAM (sistema de información geológico ambiental de la República de Argentina), integra Argis con Geonetwork.

## SERVICIOS AVANZADOS DE TECNOLOGÍA, S.L

**Teléfono:** +34 697 485 477 **Web:** <http://www.satec.es/es-ES/Paginas/Index.aspx>

**Email:** [info@satec.es](mailto:info@satec.es) **Persona de contacto:** Laura Muñoz Espiago

Multinacional española integradora de soluciones tecnológicas y especializada en servicios avanzados asociados a las nuevas Tecnologías de la Información. Desde 1987 ha promovido la cooperación con sus clientes a través de la innovación en procesos, medios y tecnologías contribuyendo al cambio, la productividad y la competitividad en los negocios.



### Servicio 1: Big Data. Soluciones y Servicios

Tratamiento de grandes volúmenes de información.

**Valor diferencial del producto:** Expertos y capacidades técnicas para la resolución de problemas específicos adaptándose a cada contexto.

**Líneas de actividad:** Big Data.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración pública, Industrial, Turismo, Otros.

**Clientes de referencia:** Operadoras de Telecomunicaciones.

**Casos de éxito:**

- Operadoras de Telecomunicaciones.

Tratamiento de grandes volúmenes de información.

**Valor diferencial del producto:** Expertos y capacidades técnicas para la resolución de problemas específicos adaptándose a cada contexto.

**Líneas de actividad:** Internet of Things (IoT).

**Tipología de clientes (Sector):** Administración pública, Industrial.

**Clientes de referencia:** Reserva de Doñana.

**Casos de éxito:**

- Áreas naturales protegidos y ciudades inteligentes. Reserva de Doñana y SCADA Placas solares fotovoltaicas.

Tratamiento de grandes volúmenes de información.

**Valor diferencial del producto:** Expertos y capacidades técnicas para la resolución de problemas específicos adaptándose a cada contexto.

**Líneas de actividad:** Ciberseguridad, Seguridad informática.

**Tipología de clientes (Sector):** Industrial, otros.

**Casos de éxito:**

- Industrias de fabricación.

## SERESCO, S.A.

**Teléfono:** +34 902 013 464 / +34 610 528 346 **Página web:** [www.seresco.com](http://www.seresco.com)

**Email:** [soluciones@seresco.es](mailto:soluciones@seresco.es)

**Persona de contacto:** Rubén Pérez Sobrino, Director Área Consultoría y Software.

**Facturación:** 25.573.504,00€ **N.º Trabajadores** 600 (Ejercicio 2016)

Compañía española dedicada al desarrollo de soluciones de software y a la prestación de servicios dentro del ámbito de las Tecnologías de la Información y Comunicación (TIC). Fundada en 1969, cuenta con centros de servicios en España, en Madrid, Barcelona, Oviedo y Vigo. Fuera de nuestro país, cuenta con las filiales Seresco Atlántico, con sede en Lisboa, y Seresco América, con sede en Quito y servicios para Ecuador y Costa Rica.

Hoy en día constituye un importante grupo de servicios profesionales que van desde la consultoría, hasta el desarrollo de software, pasando por la integración de soluciones de gestión, recursos humanos o la asistencia técnica en entornos críticos. Además, cuenta con divisiones especializadas en el área de formación y servicios cartográficos.



**Producto: CARTOGRAFÍA Y CATASTRO**

**Video de presentación del producto:** [https://youtu.be/raV\\_YW11ja0](https://youtu.be/raV_YW11ja0)

Producción cartográfica y realización de proyectos de catastro, tanto urbana como rústica.

Este servicio produce y actualiza todo tipo de cartografía para proyectos de obra civil, gestión del territorio, estudios ambientales, urbanismo, etc. Se encarga de todo el proceso, desde la adquisición del dato hasta la generación de productos como cartografía temática, territorial, ortofotografía, etc.

Cuentan con gran experiencia en cartografía en formato BTA (Base Topográfica 5Armonizada), geodesia y topografía, así como la obtención de ortofotografía digital, teledetección y el tratamiento de datos altimétricos LIDAR son otras de las actividades realizadas dentro y fuera de la Península Ibérica.

## Catastro

Dispone de una dilatada experiencia y mantiene una importante actividad en todo el territorio español, en lo referente a catastro. En estos momentos, es una de las empresas suministradoras de servicios más importantes a nivel nacional de la Dirección General del Catastro. Además, dispone de capacidad para la elaboración de estudios de mercado, la realización de trabajos para de actualización del catastro y un amplio abanico de asistencias técnicas.

**Valor diferencial:** Líder en España y gran experiencia en proyectos de mucho volumen en LATAM

**Línea de actividad:** Levantamiento predial, catastro urbano, catastro rural multipropósito. Geo-Información.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública

**Clientes de referencia:** SEGIPSA España, SIGTIERRAS Ecuador, FONADE Colombia, REGISTRO NACIONAL Costa Rica, MINISTERIO DE VIVIENDA Bolivia.

## Caso de éxito:

- SIGTIERRAS (Ecuador): <https://www.seresco.es/images/ecuador.pdf>
- REGISTRO NACIONAL (Costa Rica): [https://www.seresco.es/images/costa\\_rica\\_indeca.pdf](https://www.seresco.es/images/costa_rica_indeca.pdf)
- MARRUECOS: <https://www.seresco.es/images/marruecos.pdf>
- FONADE (Colombia).
  - Campañas Integradas de Barrido Predial para la modernización del Sistema de Información Predial de la Zona, 5 de los Cantones de Cuenca, Pucará y Sigsig en la provincia de Azuay (**Ecuador**). Predios 209.393, Superficie de 365.723 hectáreas, Importe 4.668.621,23\$.
  - Campañas Integradas de Barrido Predial para la modernización del Sistema de Información Predial de la Zona 6, de los Cantones de Calvas, Catamayo, Célica, Espindola, Gonzanama, Loja, Macará, Olmedo, Paltas, Pindal, Puyango, Quilanga, Sozoranga y Zapotillo de la provincia de Loja (**Ecuador**), Predios 140.122. Superficie de 915.608 hectáreas Importe 6.103.106,68\$.
  - Campañas Integradas de Barrido Predial para la modernización del Sistema de Información Predial del Grupo 7 de los Cantones de El Tambo, Samborondon, Pasaje, Marcelino Maridueñas, El Coca, Guamote y Vinces (**Ecuador**). Predios 98.242. Superficie de 630.593 hectáreas. Importe 7.005.830,72\$.

- Formación catastral y compatibilización del catastro y del registro para la zona Catastral de Caribe (**Costa Rica**). Predios 85.692. Importe 1.940.000\$.
- Servicio de generalización cartográfica con base en la cartografía a escala 1:5000 y conformación de la Base Topográfica Digital a escala 1:25000 del Instituto Geográfico Nacional (**Costa Rica**). Superficie de 5.110.000 hectáreas. Importe 600.000\$.
- Servicio de generalización cartográfica con base en la cartografía a escala 1:5.000 y conformación de la Base Topográfica Digital a escala 1:25.000 del Instituto Geográfico Nacional (**Costa Rica**): Generalización cartográfica a escalas 1:200.000 y 1:500.000 Superficie de 5.110.000 hectáreas. Importe 290.000\$.
- Producción del mapa topográfico a escalas 1:5.000 y 1:1.000 de algunas zonas de la región de Souss Massa Draa (**Marruecos**). Importe 127.210€.
- Levantamiento Catastral del Área Urbana Consolidada del Municipio de **Cochabamba (Bolivia)**. Superficie 17.230 Has. Nº predios 266.309 Importe: 2.995.000\$.
- Levantamiento Catastral del área Urbana Consolidación del Municipio de **Oruro (Bolivia)** Superficie 7.635 Has. Nº de Predios 133.441. Importe 1.083.125\$.
- Levantamiento Catastral parcial del Área Urbana Consolidada del Municipio de **El Alto (Bolivia)**. Superficie 16.000 Has. Importe 549.120\$
- Interventoría de los proyectos piloto del Catastro Multipropósito. Fondo Financiero de Proyectos de Desarrollo (Fonade) Departamento Nacional de Planeación (DNP) **Colombia** Importe 457.040\$.

Consultoría de agricultura y aplicaciones de gestión para gobierno.

**Valor diferencial:** Décadas de experiencia en el ámbito europeo en la implantación de soluciones software para la implantación de políticas agrarias

**Certificado de Fabricante/Partner Tecnológico:** Fabricante de crotales, lectores, inspecciones en campo, etc.

**Línea de actividad:** Administración electrónica, Aplicaciones móviles, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría de innovación, Consultoría estratégica, Consultoría tecnológica, Desarrollo de software y

aplicaciones, Geo-Información, Ingeniería de sistemas, Integración de sistemas, Plataformas colaborativas.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración pública, Agrícola.

**Clientes de referencia:** Xunta de Galicia, Asturias, Junta de Castilla y León, Castilla La Mancha, Baleares, Ministerio de Agricultura Gobierno de España.

**Caso de éxito:**

- Xunta de Galicia, Asturias, Junta de Castilla y León, Castilla La Mancha, Baleares, Ministerio de Agricultura Gobierno de España.



**Producto: CULTIVA DECISIONES**

Plataforma de agricultura de precisión.

**Web del producto:** <https://www.cultiva.green/es/>

**Video de presentación del producto:** <https://youtu.be/g5pKRyw0dfA>

Cultiva es una plataforma global de agricultura de precisión para la observación continua de su explotación de forma sencilla y visual, apoyando al agricultor en la toma de decisiones. Recopila y procesa automáticamente todo tipo de información (pública o privada) de interés para la explotación: datos de sensores, satélites, sistemas de observación y predicción climática o vuelos de drones, entre otros.

Almacena la información para siempre permitiendo su análisis visual y las comparativas por periodos, zonas, campañas y otros criterios. Toda la información se almacena geo-posicionada, permitiendo realizar consultas espaciales.

**Valor diferencial:** Cultiva Decisiones está orientada a la mejora de la calidad de la cosecha y al aumento de la producción. Con ello se consigue una importante reducción de costes, una explotación más sostenible y, lo que es más importante, una calidad de la cosecha controlada y repetible.

Permite recoger todas las actuaciones sobre el terreno: aplicación de fitosanitarios, herbicidas y fertilizantes, podas, riegos... además de muestreos y cualquier tipo de anotación o incidencia. Generación de alertas sobre el avance de enfermedades.

**Certificado de Fabricante/Partner Tecnológico:** Envira Sostenible, Pessl Instruments, Libelium, Anka, 3edata.

**Línea de actividad:** Aplicaciones móviles, Big Data, Desarrollo de software y aplicaciones, Drones, Ingeniería informática, Plataformas colaborativas, Robótica avanzada, Sensórica y sistemas embebidos, Soluciones Aplicadas al proceso.

**Tipología de clientes (Sector):** Agrario.

**Clientes de referencia:** Bodegas Barbadillo, Rioja Alta, Bodegas Terras Gauda, Alain Boulet.

#### Casos de éxito:

- **Terras Gauda.** Con el fin de afrontar de manera inmediata una mejora en el manejo del viñedo, una gestión precisa de su variabilidad espacial para mejorar la rentabilidad del mismo en todos los aspectos. Para ello, se plantearon estrategias de gestión fundamentadas en las nuevas tecnologías de monitorización aplicadas a nuestras parcelas, unidas a la utilización eficiente de sistemas inteligentes para la toma de decisiones de gestión del viñedo.

El rápido avance de las TIC y a su aplicación en el viñedo, permite usar técnicas de manejo diferenciadas para cada zona homogénea, respetando sus propias características, mejorando el rendimiento de la viña respecto a su potencial cualitativo, estado nutricional y sanitario y reduciendo el impacto medioambiental gracias a la optimización y ajuste de las necesidades de tratamientos fitosanitarios y de fertilización.

- **Bodegas Pazo Señorans.** El principal reto que debemos afrontar en Pazo Señorans es optimizar la toma de decisiones en el viñedo en base a la recopilación de datos de múltiples fuentes. Hemos elegido el software Cultiva Decisiones de Seresco, que se apoya en la infraestructura de Azure, de Microsoft.

Cultiva es una plataforma con un único punto de acceso a toda la información que necesitamos para la toma de decisiones en el viñedo: imágenes de satélite, datos de la estación meteorológica y datos de los sensores de campo.

El cultivo usa técnicas de Big Data para el análisis de la información y la elaboración de diferentes modelos productivos, como la predicción de enfermedades, la predicción de cosecha e incluso las recomendaciones sobre riego.

Esta tecnología nos permite conocer mejor nuestro viñedo, ser más sostenibles, mejorar la producción y mejorar la calidad. Por ejemplo, los modelos de predicción de enfermedades nos permiten ahorrar un par de tratamientos al año que económicamente nos puede suponer unos 300 euros por hectárea.

## SISTEMAS INFORMÁTICOS DE CONTROL Y ORGANIZACIÓN S.L.

**Teléfono:** +34 985 990 717 **Página web:** [www.sico.es](http://www.sico.es)

**Email:** [comercial@sico.es](mailto:comercial@sico.es) **Persona de contacto:** Damián Fernández.

Sico nace en el año 1986 como una empresa especializada en realización de proyectos informáticos. Ha firmado con las principales empresas y multinacionales del sector contratos de distribución para el Principado de Asturias con Fujitsu, Microsoft, Psion, Fujitsu Siemens Computers, Epson, etc. En los últimos años, y fortaleciendo un departamento de I+D cada vez más potente y especializado, SICO se ha ido especializando en desarrollo de proyectos RFID UHF.



### Producto 1: SicoLares Higia

Sistema de control y trazabilidad textil.

**Web del Producto:** [www.sicolareshigia.com](http://www.sicolareshigia.com)

**Certificado de Fabricante / Partner tecnológico:** Fujitsu.

**Valor diferencial:** Control y gestión de la trazabilidad del parque textil de centros hospitalarios.

**Líneas de actividad:** RFID, UHF, Trazabilidad textil, Lectura Masiva, Big Data, Ingeniería Informática, Sensórica y Sistemas Embebidos, Soluciones aplicadas a la Cadena de Suministro, Soluciones aplicadas al Proceso, Transformación Digital, Trazabilidad.

**Clientes de referencia:** Fujitsu España, Fujitsu Portugal, Hospital Medina del Campo, Hospital Santo Antonio, Alquisillas, Gobierno de Aragón.

**Tipología de clientes (Sector):** Sector Salud.



SICO

25



## Producto 2: AELO

Dispositivo IoT inteligente y adaptable.

**Certificado de Fabricante / Partner tecnológico:** Sigfox.

**Valor diferencial:** Fácilmente adaptable a muchas necesidades: sensores, duración de batería, certificaciones IP.

**Líneas de actividad:** Big Data, Biométrica, Componentes electrónicos, Comunicación digital, Consultoría de Innovación, Consultoría estratégica, Consultoría Tecnológica, Equipos de electrónica, Equipos de Telecomunicaciones, Movilidad, Sensórica y Sistemas Embebidos, Soluciones de Conectividad y Movilidad.

**Clientes de referencia:** Fujitsu España.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Industrial, Logística, Minería, Salud, Obras Públicas, Transporte, Turismo.



## Producto 3: SICOLARES

Sistema de alarmas y control de errantes. Hemos desarrollado sistemas inspirados en las necesidades de los ancianos: control de caídas, detector de incontinencia, etc...

**Web del Producto:** [www.sicolares.com](http://www.sicolares.com)

**Valor diferencial:** Ofrecemos un moderno y seguro sistema de control de errantes, para garantizar el bienestar de nuestros mayores con total fiabilidad y sencillez de manejo.

**Líneas de actividad:** RFID, UHF, Trazabilidad textil, Lectura Masiva, Big Data, Ingeniería Informática, Sensórica y Sistemas Embebidos, Soluciones aplicadas a la Cadena de Suministro, Soluciones aplicadas al Proceso, Transformación Digital, Trazabilidad.

**Tipología de clientes (Sector):** Sector Salud.

## SIGEA, SISTEMAS DE PROTECCION DE LA INFORMACION, S.L.

**Teléfono:** +34 902 024 736 **Página web:** [www.krio.es](http://www.krio.es) **Email:** [info@krio.es](mailto:info@krio.es)

**Persona de contacto:** Francisco Menéndez Piñera.

Empresa especializada en la Consultoría de implantación y asesoramiento de sistemas basados en ISO-27001, ISO-20000, ISO-28000, LOPD-LSSICE, UNE-71599, SPICE, Gobierno de las TIC o el Esquema Nacional de Seguridad.

Actualmente, está formada por un conjunto multidisciplinar de especialistas que han sabido aunar los tres elementos principales de la seguridad de la información: el aspecto técnico, el legal y el normativo y procedimental.

Herramienta GRC (Gobierno, Riesgo y Cumplimiento), que permite evaluar, analizar, tratar e integrar múltiples escenarios de riesgo: tecnológicos, financieros, operacionales, medioambientales, regulatorios, reputacionales y relacionarlos con objetivos y niveles de cumplimiento de normas, esquemas, contratos o leyes aplicables en una organización.

**Valor diferencial del producto:** Destinada a gestionar por completo un proceso de identificación, evaluación y tratamiento del riesgo según la metodología establecida en la norma internacional ISO 31000, permite además realizar el seguimiento de objetivos y niveles de compliance de los diversos sistemas de gestión implantados en una entidad.

**Líneas de actividad:** Consultoría estratégica, Seguridad informática / ciberseguridad, GRC.

**Homologación:** ENISA (Agencia Europea para la Seguridad).

**Tipología de clientes:** Industrial, Logística, Salud, otros.

**Clientes de referencia:** Técnicas Reunidas, Unión de Mutuas, Atento.

## SIMBIOSYSTEMS, S.L.

Teléfono: +34 985 099 312 / 900 860 000 **Página web:** [www.simbiosys.es](http://www.simbiosys.es)

**Email:** [marcos@simbiosys.es](mailto:marcos@simbiosys.es)

**Persona de contacto:** Marcos Viñuela Garcia.

Expertos en diseño de experiencia de usuario para aplicaciones (UX). Ofrece al cliente soluciones diseñadas a medida, seguras y escalables basadas en tecnología web multidispositivo y multiplataforma, basados en tecnología web (web, aplicaciones móviles, etc.).

Simbiosys es miembro fundador del Consorcio para licitaciones Multilaterales: ICT&D IFIS Partners <http://ictd.partners/>



## Producto 1: DISEÑO DE EXPERIENCIA DE USUARIO (UX)

Investigación de las necesidades de los usuarios y consumidores finales a través de procesos de diseño de experiencia de usuario (UX), para el desarrollo de productos software diferenciales.

**Certificado de fabricante:** UX-PM nivel 1 y 2.

**Valor diferencial:** Los procesos de diseño UX permiten diseñar productos y servicios adaptados a las necesidades específicas de los usuarios, reduciendo los riesgos del desarrollo de productos que no cumplan sus expectativas y minimizando costes.

**Líneas de actividad:** Aplicaciones móviles, Cloud Computing, Comunicación digital, Consultoría de innovación, Consultoría tecnológica, Desarrollo de contenidos y multimedia, Desarrollo de software y

aplicaciones, Diseño, Ingeniería informática, Movilidad, Plataformas colaborativas, Servicios informáticos, procesamiento de datos, hosting, Soluciones de conectividad y movilidad, Transformación digital.

**Tipología de clientes:** Administración pública, otros.

**Clientes de referencia:** RPTA, Grupo ADARSA.

**Caso de éxito:**

- Diseño UX para el portal web de la RPTA.
- Grupo ADARSA.

Este servicio incluye todo el proceso de definición y creación de productos y aplicaciones, desde la fase de análisis de requisitos y diseño de la solución acorde a las necesidades específicas de la empresa, hasta el desarrollo y despliegue de los productos en entorno de producción.

**Valor diferencial:** Diseño de productos digitales diferenciales con especial foco en la optimización de la experiencia de usuario.

**Línea de actividad:** Aplicaciones móviles, Cloud Computing, Comunicación digital, Consultoría de innovación, Consultoría tecnológica, Desarrollo de contenidos y multimedia, Desarrollo de software y aplicaciones, Formación, Diseño, Movilidad, Plataformas colaborativas, Servicios informáticos, procesamiento de datos, *hosting*, Soluciones de conectividad y movilidad, Soluciones de marketing

**Tipología de clientes:** Administración pública, Agrario, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Medio ambiente, Turismo, Otros

**Clientes de referencia:** World Wide Web Foundation, RPTA, SATEC, TSK, Indra, PWC, Ayuntamiento de Gijón, Lugares de Nieve ...

**Caso de éxito:**

- Portal web de la World Wide Web Foundation.
- Portal web de la RTPA.

Servicio que incluye el *namings*, diseño de logotipos y de materiales de marketing de acuerdo a las necesidades de la empresa y su público objetivo.

**Valor diferencial:** Diseño profesional y diferencial ajustado a las necesidades de la empresa y su público objetivo.

**Línea de actividad:** Aplicaciones móviles, Cloud Computing, Comunicación digital, Consultoría de innovación, Consultoría tecnológica, Desarrollo de contenidos y multimedia, Desarrollo de software y aplicaciones, Formación, Diseño, Movilidad, Plataformas colaborativas, Servicios informáticos, procesamiento de datos, hosting, Soluciones de conectividad y movilidad, Soluciones de marketing, Transformación digital, ...

**Tipología de clientes:** Administración pública, Agrario, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Medio ambiente, Turismo, Otros

**Clientes de referencia:** International Opera Studio, Cluster TIC, Pita Pinta, Lugares de Nieve, Tech4Snow, ...

**Caso de éxito:**

- Diseño de imagen de marca de International Opera Studio.
- Diseño de imagen de marca del Cluster TIC de Asturias.

## SISPYME, S.L.

**Teléfono:** +34 684 683 954 / 985 233 697 **Página web:** [www.sispyme.com](http://www.sispyme.com) **Email:** [info@sispyme.com](mailto:info@sispyme.com)

**Persona de contacto:** David Álvarez

**Partner:** IBM / Velneo.

Desarrollo de software para la gestión empresarial (ERP's, MRP's, CRM's, Webs, App's, etc). Especialistas en transformación digital empresarial utilizando plataformas IBM (AS/400, iSeries) y Windows; tecnologías Velneo V7; aplicaciones Web basadas en su propio *framework* en tecnología Angular y App's (IOS y Android).

Conjunto de módulos y soluciones ERP – MRP – CRM. Potentísimo sistema integrado de información ERP II, que da respuesta a todas las necesidades de las organizaciones en la Sociedad de la Información. Su arquitectura modular permite parametrizar y “configurar” el sistema a medida de las necesidades específicas de cada Cliente, apoyándose en la herramienta de control de versiones.

**Valor diferencial:** ERP personalizable al 100% a cada proceso industrial, adaptando las necesidades de movilidad, cloud, sensorica, IOT o blockchain específicas de cada Cliente.

**Líneas de actividad:** Aplicaciones Móviles, Big Data, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría estratégica, Consultoría tecnológica, Desarrollo de software y aplicaciones, Ingeniería informática, Ingeniería de sistemas, Integración de sistemas, Movilidad, Servicios informáticos, Procesamiento de datos, Hosting, Soluciones aplicadas a la cadena de suministro, Soluciones aplicadas al proceso, Transformación digital ...

**Tipología de clientes:** Agrario, Industrial, Logística.

**Cientes de referencia:** Delagro, ASA, Poliastur, Esfer, García Rama, Química del Nalón.

**Caso de éxito:**

- Implantación de sistema de gestión en cooperativas agroalimentarias de primer grado en el entorno de una central de compras de una cooperativa de segundo grado para consolidar un negocio de 200 millones de € anuales.
- Sistema de gestión completo de una fábrica de poliestirenos incluyendo movilidad, logística y sistema de IOT.

## TÁCTICA TIC, S.L.

**Teléfono:** +34 984 190 028 **Página Web:** [www.tacticatic.com](http://www.tacticatic.com)

**Email:** [isabel@tacticatic.com](mailto:isabel@tacticatic.com) **Persona de contacto:** Isabel Santos López

Soporte a la transformación digital de sus clientes en dos vertientes: por un lado, la creación y aplicación de desarrollos tecnológicos para mejora de procesos y servicios (E-commerce, web, CRM, ERP, desarrollos a medida) y por otro acompañamiento a las empresas en sus procesos de crecimiento digital ayudándolas a definir su estrategia y detectando y priorizando sus necesidades.



### CAVEFEX

Plataforma de control y automatización virtual sobre escenarios físicos, basado en sistemas Expertos. La plataforma sirve de hibridación del mundo físico (sensores y actuadores) con el virtual (sistemas expertos), cubriendo todo el ciclo de medir-decidir-ejecutar, facilitando así la toma de decisiones.

**Valor diferencial:** Automatización inteligente y autónoma de procesos, partiendo de mediciones autónomas, pasando por un sistema experto y ejecutando nuevamente de manera autónoma las decisiones de este. El paso por el mundo virtual ofrece grandes ventajas adicionales, como la monitorización y gestión de alertas, la gestión remota, la posibilidad de generación de APIs para terceros, etc.

**Línea de actividad:** Big Data, Componentes electrónicos, Integración de sistemas, Sensórica y sistemas embebidos.

**Tipología de clientes:** Industrial.

**Clientes de referencia:** Puerto de Avilés, CAPSA, AXALTA, Emulsa, Neoalgae.

**Caso de éxito:**

➤ Sistema de control y monitorización de planta de cultivo de algas.

Control y operación remota de la instalación. Gestión multi-planta de manera centralizada. Lectura automática de parámetros de operación de planta. Análisis y consulta estadística de los datos de la instalación.

El diseño del sistema debe permitir a partir de la colocación de una serie de sensores en la instalación (sondas de ph, medidores de temperatura, etc.), la media y recogida de datos de estos sensores, que serán volcados a una plataforma de captura de datos diseñada exprofeso. Una vez recopilados han de ser introducidos en el sistema experto también desarrollado de manera específica, donde en función de una serie de reglas y del propio autoaprendizaje del sistema, han de ser capaces de proponer una secuencia de operación de la instalación en forma de orden de operación para operarios o como en este caso para una operación automática de la instalación, a partir del envío de estas órdenes a los actuadores correspondientes (válvulas, controles de iluminación, etc.).

➤ Sistema de control de planta de embotellado a través de tecnologías de visión.

Desarrollo de plataforma de IoT para captura de datos en planta a través de tecnologías de visión y sensorica, como base para desarrollo e implementación de sistema de control de planta en tiempo real.

Conceptualmente se trataría de disponer de continuo de un “observador” sobre los diversos displays de la maquinaria instalada, que reflejara sus datos en tiempo real y los volcara a un sistema de almacenamiento. Técnicamente implica el desarrollo de una plataforma de IoT orientada a la captura de los datos generados en planta a través de sensorica y tecnologías de visión, con la instalación de dispositivos de coste reducido, junto con el software de control, para una vez recogidos parametrizar la solución de control requerida, que permita disponer al usuario de una visualización general de la planta en tiempo real.

Puede aplicarse a todo tipo de plantas industriales, con independencia de la tipología, número, modelos, etc., de equipos instalados.

➤ Sistema de control de trazabilidad en planta de envasado de leche.

Desarrollo de solución para seguimiento de trazabilidad en línea de embotellado de leche a partir de la identificación unitaria de producto y lectura de datos proceso asociados.

Se trata de diseñar un sistema que permita realizar en seguimiento de los procesos que va sufriendo una botella de leche a nivel unitario, desde que la botella es conformada hasta que se deposita en almacén formando parte de un *palet*. De tal modo que en todo momento se disponga de los datos que ha sufrido tanto la propia botella como el producto que contiene, a modo de dossier digital de la misma, llegando a minimizar el número de unidades no conformes en caso de fallos de calidad.

Técnicamente supone la definición y desarrollo de una solución de marcado en la propia unidad, junto con el desarrollo del software que permita recopilar los datos de proceso, vincularlos a la botella y permitir la consulta en diversos puntos de la línea de producción.

Puede ser aplicable a otro tipo de sectores y procesos, y no solo a los de la industria agroalimentaria.

➤ Sistema de digitalización de órdenes de fabricación y control de taller en industria metal/mecánica.

Creación de un gestor de taller avanzado para la digitalización de órdenes de producción, recogida de datos en planta y automatización de procedimientos de trabajo.

Desarrollo de un sistema que permita distribuir las tareas a realizar entre las personas involucradas, de tal manera que se pueda llevar un control tanto de las actividades en curso, como de los operarios asignados a tareas, maquinaria, etc., de tal manera que se eliminen los registros y comunicaciones en papel o en otros formatos digitales a partir de la introducción de esta información en una aplicación diseñada al efecto.

Asimismo, se implementarán las cadenas de aprobación necesarias para definir las responsabilidades de cada fase y permitir la generación de los workflows de trabajo en la aplicación. Junto con esta digitalización de las órdenes de producción, se realizará en una fase posterior la toma de datos de las máquinas, de tal manera que se puedan conocer parámetros de funcionamiento, que se introducirán también al sistema de modo que se disponga de una parametrización del estado de la planta en tiempo real.

➤ Sistema de guiado de vehículo autónomo de inspección en industria nuclear.

El desarrollo consiste en la parametrización del sistema de control de un vehículo eléctrico no tripulado, tipo dron, preparado para introducirse en instalaciones de piping de plantas energéticas y realizar una inspección interna de la instalación.

El sistema debe controlar el movimiento del dron (avance, retroceso, giros) junto con el accionamiento del sistema de control de los dispositivos de visión instalados y la recogida de los datos que puedan generarse.

➤ Sistema de riego automático para control de ambientes pulverulentos.

Desarrollo de mecanismo de comunicación con los depósitos instalados para control de apertura/cierre de válvulas de riego, junto con desarrollo de sistema de medición del estado de dispositivos (niveles de batería, alarmas de avería, etc.).

Se trata de un desarrollo muy similar al de control y monitorización de planta de algas, con la peculiaridad que en este caso se ha mejorado todo el sistema de comunicación entre dispositivos (repetidores, servidor de captación/envío de señales, etc.).

➤ Sistema de control inteligente para edificio.

Tras una fase inicial de estudio de la instalación existente, se ha desarrollado un software de control automático que controle los elementos que la componen, en el paralelo con la aplicación de control existente en una fase inicial, hasta que superado el periodo de puesta en marcha se pueda disponer del sistema automático exclusivamente.

Esta solución ha de controlar tanto el sistema de domótica, como el de climatización, iluminación, y la apertura/cierre de cortinas y lucernario.

## TECH4SNOW, S.L.

**Teléfono:** +34 655 628 703 **Página web:** [www.tech4snow.com](http://www.tech4snow.com) **Email:** [info@tech4snow.com](mailto:info@tech4snow.com)

**Persona de contacto:** Marcos Viñuela García

**Partner:** Intermaps AG, Spotlio.

Proveedor de servicios en la nube que facilitan una gestión eficiente y centralizada de los servicios TI de empresas del sector de la nieve y la montaña, ofreciendo soluciones tecnológicas diseñadas por expertos y desarrolladas sobre tecnologías multidispositivo y multiplataforma.



### Producto 1: TECH4SNOW CMS

Solución en la nube para la gestión integral de la infraestructura y oferta de servicios de un destino turístico, resort de esquí o de montaña.

El producto incluye:

- Un sistema GIS que permite georeferenciar elementos contenidos en la infraestructura de un resort.
- Un módulo conocido como DOR (*Daily Operations Report*), que permite configurar y gestionar el estado de los distintos elementos dados de alta en el gestor, por ejemplo, permite a un Resort de esquí la gestión de apertura y cierre de pistas y remontes; el parte de nieve y la predicción meteorológica; otros estados como las pistas que han sido “pisadas” etc.

**Valor diferencial del producto:** El sistema es altamente configurable, permitiendo optimizar la gestión de activos de la oferta y el funcionamiento del día a día del resort, sin necesidad de mantenimiento de sistemas y de actualizaciones de tecnología.

**Líneas de actividad:** Aplicaciones móviles, Audiovisual, Cloud Computing, Desarrollo de contenidos y multimedia, Desarrollo de software y aplicaciones, Geo-Información, Gestión de Contenidos.

**Tipología de clientes (Sector):** Turismo de nieve y montaña.

**Clientes de referencia:** El Grupo americano Powdr (gestionando 6 resorts del centro y el este de EE. UU).

**Casos de éxito:**

- El producto para el control diario de operaciones (DOR, Daily Operations Report) está siendo utilizado desde la temporada 2017-2018 para la gestión de su infraestructura en el día a día por el grupo americano Powder, que incluye dominios esquiabales como Killington, Copper-Mountain, etc.

Tech4snow MAP es la solución integral de Tech4snow para mapas de estaciones de esquí y destinos turísticos. Es una solución de 360º que incluye la generación automática, a partir de un origen común de datos, de las siguientes versiones de mapas para el destino:

- Mapa 3D interactivo.
- Mapa 2D interactivo.
- Mapa 3D para impresión.
- Mapa 2D para impresión.

**Líneas de actividad:** Desarrollo de contenidos y multimedia, Geo-Información, Marketing, Realidad virtual aumentada o mixta.

**Tipología de clientes (Sector):** Turismo de nieve y montaña.

**Clientes de referencia:** Grandvalira, Intermaps (con clientes como Oetztal, Sölden...), Copper Mountain, Savoie Grand Revard (uno de los destinos más importantes para realizar esquí de travesía en Europa).

**Casos de éxito:**

- Gestión desde 2014 de los mapas de la estación de esquí de Grandvalira, tanto en 3D interactivo como el 2D en papel. Grandvalira es el dominio esquiable más grande del sur de Europa y el 15 del mundo en volumen de esquiadores (2 millones de esquiadores por temporada).
- Mantiene los mapas 3D interactivos de las estaciones de la región de Oetzal en Austria, incluyendo dominios esquiables tan importantes como Soelden y Obergurgl-Hochgurgl.
- Gestión de los mapas en 3D interactivo y en papel para el dominio de esquí nórdico Savoie Grand Revard desde la temporada 2017-2018.

Diseña recorridos virtuales interactivos por las pistas de su resort en invierno y en verano, para deportes como esquí, BTT, wingfly... El límite está en su imaginación. Es sin duda el mejor modo de trasladar la experiencia al público objetivo de la estación. Cada recorrido se muestra de forma interactiva para que pueda moverse por él desde su inicio hasta la meta. Tech4snow le ofrece la posibilidad de convertir los recorridos en pistas jugables. ¡Cree una comunidad de jugadores online en su estación!

**Líneas de actividad:** Aplicaciones móviles, Audiovisual, Desarrollo de contenidos y multimedia, Marketing, Realidad virtual aumentada o mixta.

**Tipología de clientes (Sector):** Turismo de nieve y montaña.

**Clientes de referencia:** Grandvalira y Baqueira Beret.

**Casos de éxito:**

- Presencia en dos ediciones del congreso internacional "*Mountain Likers*" en Andorra con distintas versiones de la bajada de la pista Avet, de competición de esquí alpino en Grandvalira.
- Presencia en el Congreso Mountain Planet, en Grenoble (Francia), con una versión mejorada de la misma realidad virtual.

- Presencia en las dos ediciones de la feria “*Let’s Snow Barcelona*” con dos versiones distintas de VR.
- El producto de Realidad Virtual ha sido contratado por Baqueira-Beret para la presentación de las temporadas 2017-2018 y 2018-2019.

## TERRAIN TECHNOLOGIES, S.L.

**Teléfono:** +34 984 050 607 **Página web:** <http://www.terraintechnologies.com>

**Email:** [mja@terraintechnologies.com](mailto:mja@terraintechnologies.com) **Persona de contacto:** M<sup>a</sup> Jesús Argüelles.

Terrain Technologies desarrolla proyectos y aplicaciones basándose en el componente espacial de los datos (GIS y 3D) y convirtiéndolos en información y conocimiento. Con una clara orientación internacional, hemos desarrollado proyectos en Portugal, la República Checa, Polonia, Israel, Emiratos Árabes, Brasil y México. Somos además una empresa intensiva en I+D+i que basa su estrategia en la gestión del conocimiento y la tecnología, lo que nos permite diseñar soluciones que resuelven los retos de nuestros clientes. Nuestros esfuerzos en investigación están alineados con dichos retos y actualmente trabajamos en diversos desarrollos tales como el transporte inteligente (Spatial Big Data), simulación de emergencias en entornos industriales de alto riesgo o software de apoyo a la Gestión Portuaria.



## SIADE SaaS

Siade SaaS es un sistema inteligente, intuitivo y visual destinado a una óptima gestión de redes de transporte mediante el análisis masivo de datos. La transformación digital del transporte urbano es clave para avanzar hacia un modelo de ciudad inteligente. Siade SaaS garantiza esta evolución, proporcionando todos los niveles de información necesarios para la optimización de una red de transporte.

**Web del Producto:** [www.siade.eu](http://www.siade.eu)

**Certificado de Fabricante / Partner tecnológico:** ESRI

**Valor diferencial:** Generación de matrices origen/destino a nivel microscópico, inferencia de destinos de viajeros, analítica avanzada GIS y simulador/optimizador de rutas de transporte urbano (a nivel micro). Mediante la implementación SIG (Sistema de Información Geográfica), se analizan los registros de pasajeros en combinación con datos geográficos para alcanzar el máximo potencial de una red de transporte.

No precisa instalación y los usuarios tienen acceso online a todas las funcionalidades. Su diseño atractivo e intuitivo, facilita el uso de la aplicación.

**Líneas de actividad:** Planificación de transporte, Simulación, Inteligencia Artificial, Big Data, Desarrollo de software y aplicaciones, Geo-Información, Movilidad.

**Clientes de referencia:** Agenzia per la mobilità e il trasporto pubblico locale di Modena (Italia)

**Tipología de clientes (Sector):** Transporte.

**Casos de éxito:**

- Oradea Transport Local (Rumanía).

## TREE TECHNOLOGY, S.A.

**Teléfono:** +34 902 286 386 **Página web:** [www.treeellogic.com](http://www.treeellogic.com) **Email:** [administracion@treek.com](mailto:administracion@treek.com)

**Persona de contacto:** Alberto Alonso Álvarez., Health & Education Business Manager.

Treelogic es una empresa intensiva en I+D que ha ayudado a centenares de clientes en diferentes sectores a optimizar sus procesos y mejorar sus negocios a través de soluciones avanzadas relacionadas con las tecnologías de la información y la comunicación (TIC). Su trayectoria en la prestación de servicios TIC supera los veinte años, centrados en la sanidad, la administración pública, los servicios financieros, la educación y la industria. El reto ha sido siempre orientar la oferta a servicios innovadores, relacionados con proyectos complejos.

Actualmente, la base de su modelo es la actividad de I+D, participando en la definición de proyectos de carácter internacional y siendo una empresa referente en el panorama español por presencia y liderazgo en el programa europeo de I+D Horizonte 2020.



### Producto 1: TRIAJE DE URGENCIAS (SET)

Software para la ayuda al triaje de urgencias en los hospitales, centros de salud, de coordinación de emergencias médicas y aseguradoras.

**Video del Producto Web e-PAT:** <https://youtu.be/cPY5fSdfV1w>

**Valor diferencial:** Producto líder en el mercado español y en LATAM. Sistema validado clínicamente.

**Líneas de actividad:** Triaje, clasificación de pacientes, SET, urgencias, enfermería, emergencias, software. Aplicaciones móviles, Big Data, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría de innovación, Consultoría tecnológica, Desarrollo de software y aplicaciones, Formación, Ingeniería informática, Integración de sistemas, Transformación digital.

**Cientes de referencia:** **España;** Servicio Andaluz de Salud, Sanitas (seguros médicos), Quirón, Departament de Salut de Catalunya. **México,** Hospital ABC. **Ecuador,** Call Center Quito, Call Center Guayaquil. **Paraguay,** H. Niños Acosta Ñu, **Colombia,** Fundación Valle del Lili. **Uruguay,** Asociación

Española de Montevideo, Hospital Pediátrico Pereira Rosell. **Chile**, Hospital Naval de Viña del Mar. **Perú**, Clínica Anglo-Americana. **Principado de Andorra**, Hospital Nostra Senyora de Meritxell.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Salud, Otros.

**Entrada ampliada en el blog:** [http://treeologic.com/es/Transformacion\\_Digital\\_Salud.html](http://treeologic.com/es/Transformacion_Digital_Salud.html)

**CIENTIA** es una plataforma software desarrollada para las universidades que está formada por dos productos: **CIENTIA MANAGER**, diseñada para la gestión completa de los proyectos de investigación, y **CIENTIA METRICS**, un software creado para el análisis de la producción científica **CIENTIA MANAGER**: Facilita la gestión digital del complejo ciclo de creación, aprobación y justificación de los proyectos de investigación.

**Video del Producto CIENTIA:** <http://www.cientia.es/video/>

**Valor diferencial:** Está pensada con el fin de agilizar los procesos y centralizar la gestión de la investigación en una sola plataforma, integrándose con las herramientas existentes en la universidad, como el módulo de gestión económica, académica o RRHH.

**Líneas de actividad:** Gestión de investigación universitaria, bibliometría, gestión de proyectos, justificación de proyectos de investigación, software, investigador, medición de indicadores, producción científica. Aplicaciones móviles, Big Data, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría de innovación, Consultoría tecnológica, Desarrollo de software y aplicaciones, Formación, Ingeniería informática, Integración de sistemas, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Educación, Universidades públicas y privadas, Investigación.

**Cientes de referencia:** Universidad de Zaragoza, Universidad de Málaga, Universidad de La Laguna, Universidad de Deusto, Universidad de Huelva, UCAM, UFV.

**Entrada ampliada en el blog:** [http://treeologic.com/es/Treelogic\\_Investigacion\\_Universidades.html](http://treeologic.com/es/Treelogic_Investigacion_Universidades.html)

## VERATIA GLOBAL SERVICES S.L

**Teléfono:** +34 609 071 743 **Página web:** [www.veratiaservices.com](http://www.veratiaservices.com)

**Email:** [bernardo.fanjul@veratiaservices.com](mailto:bernardo.fanjul@veratiaservices.com) / [info@veratiaservices.com](mailto:info@veratiaservices.com)

**Persona de contacto:** Bernardo Fanjul Viña, Director General.

Fundada en 2015, Veratia Global Services es una empresa consultora TIC, enfocada a las Administraciones Públicas (AAPP) y PYMES en España y en terceros países, formada por profesionales con más de 15 años de trabajo en el sector y con gran experiencia en proyectos software /hardware/consultoría en clientes.

Somos un centro de servicios y procesos integradores para todas las áreas de las AAPP y PYMES, adaptándonos a las necesidades futuras y presentes de nuestros clientes.

Nuestras principales características empresariales son:

- Nuestro enfoque de trabajo es eminentemente sectorial y basado en nuestro “*expertise*” funcional y técnico, con clientes principalmente de entidades públicas, y en menor medida privadas, en el área principalmente de Latinoamérica y con menor prioridad, en el resto del mundo.
- Propuesta de valor y experiencia contrastada, con referencias en diferentes ámbitos (Comercio Exterior, Administración Electrónica, etc.) en el área latinoamericana.
- Presencia comercial en Latinoamérica (especial foco en México, Centroamérica y Perú).
- Colaboramos con gran de expertos especializados en diferentes áreas tanto técnicas como funcionales.
- Trabajamos activamente en oportunidades y proyectos relacionados con TIC, promovidos por instituciones multilaterales tipo BID, WB, UE, ONU, etc., especialmente en la zona de Latinoamérica, pudiendo aportar nuestra experiencia y metodología en todas las áreas que componen el ciclo de vida de este tipo de proyectos.

Como se ha indicado, Veratia está orientada al mercado multilateral y al sector TIC, con ya 2 referencias en consorcios, 3 como subcontratista y su Director General además es consultor PEC (de Productos y Servicios Externos) del BID.

Ha desarrollado proyectos en El Salvador, Guatemala, Nicaragua, Costa Rica, Honduras, Panamá, Kenia, Ecuador y Uruguay.

Veratia es miembro fundador del Consorcio para licitaciones Multilaterales: ICT&D IFIS Partners <http://ictd.partners/>



Soluciones TIC para el fomento y la mejora del Comercio Exterior a nivel nacional y regional.

**Valor diferencial:** Experiencia, *know how* y referencias en el ámbito.

**Línea de actividad:** VUCE, implementación de sistemas de gestión aduanera, migratoria, fitosanitaria, interoperabilidad e integración de sistemas, gestión de riesgos en frontera, análisis de Barreras técnicas no arancelarias en otros mercados, aranceles Informatizados, reingeniería, simplificación de Procesos Administrativos y Operativos en Aduanas y Centros de Facilitación del Comercio.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública.

**Clientes de referencia:** Banco Interamericano de Desarrollo (BID).

**Casos de éxito:**

- **Diseño e implementación del sistema integral de gestión de riesgo para la coordinación interinstitucional en los puestos de control de frontera de Nicaragua.** Cliente MHCP (Ministerio de Hacienda y Crédito Público Nicaragua) Fondos BID - **Nicaragua** - 2016 – 830.875\$ - 4 Socios - Participante del consorcio con dos expertos - Objetivo principal: Desarrollar e implementar un sistema informático que facilite el control del flujo de procesos de las instituciones, identificación de los medios de transporte, dispositivos de seguridad con

identificadores de radio frecuencia (RFID), integración y trazabilidad de los resultados del análisis y gestión del riesgo, de las instituciones de control que están en los puestos de control de fronteras de Nicaragua.

- **Diseño e implementación del sistema de control de gestión para la coordinación interinstitucional en los puestos de control de frontera de Nicaragua.** Cliente MHCP (Ministerio de Hacienda y Crédito Público Nicaragua). Fondos BID - **Nicaragua** - 2017 – 255.000\$ - 4 Socios - Participante del consorcio con un experto - Objetivo principal: Diseñar, desarrollar e implementar el Sistema de Control de Gestión, el cual se conforma mediante la integración de componentes físicos, programas informáticos e interfaces, que operan de manera coordinada e interactuando entre sí y con el Sistema Integral de Gestión de Riesgo u otros sistemas, agilizando el control del flujo de personas, transportes y mercancías que ingresan o salen del país a través de los puestos de control de frontera de: Las Manos, El Espino, El Guasaule, Peña Blanca y San Pancho.
- **EUROPEAID/136799/IH/SER/MULTI, PRAIIA, Asistencia Técnica Local – Planes Piloto. Fase I. Plataforma Digital Centroamericana de Comercio. Proyecto Regional De Apoyo a la Integración Económica Centroamericana y a la Implementación del Acuerdo de Asociación (Praiia). Servicios de Consultoría para Asistencia Técnica Local – Pruebas Piloto.** - SIECA – Fondos UE. **Guatemala** - 1M€ - 2015. Subcontratista con aportación de un Jefe de Proyecto- Objetivo General: Apoyar el proceso de integración económica y el desarrollo de la región centroamericana. El objetivo del presente contrato es coadyuvar a la facilitación del comercio intrarregional centroamericano y con la UE a través de la homogeneización y la aplicación de procedimientos comunes aduaneros. Servicios prestados: Dirección del proyecto, coordinación del equipo de trabajo, principal interlocutor técnico con el cliente.
- Consultorías Individuales para el BID:
  - **Consultoría de apoyo al BID en la Coordinación Técnica de la Plataforma Digital de Comercio Centroamericana.** 2018-2019. 45.000\$.
  - **Consultoría en la Validación de Uso en Perspectiva de Gestión Coordinada de Fronteras de los Sistemas LUCIA e INDIRA de Uruguay.** 2018. 12.500\$.

Solución de implementación y consultoría de proyectos de Administración Electrónica y servicios asociados.

**Valor diferencial:** Replicación de experiencias y *know-how* nacional.

**Línea de actividad:** Administración Electrónica, Fortalecimiento de la Administración Pública, Reingeniería y Simplificación de Procesos Administrativos, Gestión de Bases de Datos, Big Data, Consultoría de gestión y negocio, Desarrollo de software y aplicaciones, Servicios informáticos, procesamiento de datos, hosting, Soluciones aplicadas al proceso.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Entidades Públicas – Privadas.

**Casos de éxito:**

- **089-16 AFSEC (African Electrotechnical Standardization Commission) – Armonización de los estándares electrotécnicos en África – España - 2016 - 180.000€ - 2 Socios, NIXUS (Líder) + Euro-Funding – VERATIA subcontratista -** Objetivo General de este proyecto es aumentar la capacidad industrial electrotécnica en África, para implementar estándares comunes que incrementen el acceso y uso de la electricidad. Las labores llevadas a cabo fueron, recopilación de datos sobre las pruebas realizadas de las capacidades electrotécnicas en África y el desarrollo de una base de datos que pueda ser actualizada regularmente. Validación final para verificar y validar los estándares electrotécnicos de la base de datos y las prioridades y planes de acción de AFSEC relacionadas con el fortalecimiento de las capacidades electrotécnicas. Validación llevada a cabo en Nairobi por todos los expertos del equipo de trabajo.
- Consultorías Individuales para el BID:
  - **Consultoría para Estudio de Mapeo de Procesos para la Inversión Privada en Ecuador y Diagnóstico de la Infraestructura y Capacidad Tecnológica de las Entidades Involucradas en los Procesos de Inversión para la Unidad de Comercio e Inversión. 2018-2019. 4.000\$.**

Solución de eficiencia y sostenibilidad energética basada en *Big Data*, *Data Science* y Procesamiento de Lenguaje Natural.

**Valor diferencial:** Entendimiento de los consumos energéticos y recomendaciones personalizadas de ahorro.

**Línea de actividad:** Eficiencia energética, Ahorro energético *Big Data*, *Data Science*, Cloud Computing, Procesamiento de Lenguaje Natural, Gamificación, Consultoría de gestión y negocio, Ingeniería informática, Servicios informáticos, procesamiento de datos, Hosting.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración Pública, Industrial, Otros.

**Clientes de referencia:** EDP es un grupo energético internacional, con actividad en 14 países, líder en creación de valor, innovación y sostenibilidad, líder mundial en energía renovable.

**Casos de éxito:**

- **Producto financiado por la Fase I del Instrumento Pyme del Programa Horizonte 2020 de la Unión Europea.** 50.000€ Estudio de Factibilidad.
- **Apoyo a la Elaboración del Plan Nacional de Eficiencia Energética y Energía Renovable.**

**(PLANEEER). Ecuador.** Fondos UE. 2018 - Ministerio de Electricidad y Energía Renovable de Ecuador – 54.000€ - Consorcio de dos socios EQO-NIXUS + Euro-Funding – VERATIA subcontratista, con las siguientes tareas realizadas, proveer una plataforma educativa virtual, que los participantes podrán descargar y encontrar la información pertinente en cada módulo. Desarrollo de una base de datos, que contenga 500 preguntas y respuestas en la temática de la implantación de SGen para certificación. Objetivo General: Diseñar y brindar un Programa de Capacitación en Implementación y Auditoría de SGen (Sistema de Gestión de Energía) con el propósito de acudir al MEER en el mejoramiento de sus capacidades institucionales para la Certificación de Técnicos Implementadores de SGen.

## VORAGO TECNOLOGÍA, S.L

**Teléfono:** +34 676 555 673 **Página Web:** <http://www.vorago.es/>

**Email:** [isabel@talentocorporativo.com](mailto:isabel@talentocorporativo.com) **Persona de contacto:** Isabel Barrio

Especializada en soluciones a medida, prestan soluciones escalables y sostenibles en el tiempo, que ayudan a optimizar los procesos de negocio y mejoran los mecanismos de comunicación con sus usuarios. Trabajan en colaboración con sus clientes y les ayudamos a encontrar la solución óptima para cada caso.

Asimismo, fomentan la participación de sus empleados en todo el proceso, planteando las soluciones más inteligentes persiguiendo la optimización de todos sus procesos. La tecnología prestada puede ayudar a alcanzar eficiencia y competitividad y ofrece una mayor gestión, control y escalabilidad en casi todos los procesos organizativos y productivos.

CRM Cloud de gestión inteligente.

**Valor diferencial del producto:** CRM

**Líneas de actividad:** Big Data, Cloud Computing, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría estratégica, Consultoría tecnológica, Desarrollo de software y aplicaciones, Redes, Soluciones aplicadas a los RRHH, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de marketing.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración pública, Agrario, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Medio ambiente, Minería, Salud, Obras Públicas, Transporte, Turismo, Otros.

**Clientes de referencia:** Gobierno de México, RED.es.

Gestión inteligente de datos.

**Valor diferencial del producto:** Herramienta de Gestión del ámbito de la Inteligencia Artificial que crea sistemas que aprenden autónomamente.

**Líneas de actividad:** Big Data, Cloud Computing, Desarrollo de software y aplicaciones, Movilidad, Redes, Servicios informáticos, procesamiento de datos, hosting, Soluciones aplicadas a la cadena de suministro, Soluciones aplicadas a los RRHH, Soluciones aplicadas al proceso, Soluciones de marketing, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración pública, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Transporte, Turismo.

Herramienta Cloud de generación de páginas Web

**Valor diferencial del producto:** Herramienta en la nube que permite la generación de páginas WEB de forma profesional.

**Líneas de actividad:** Administración de sistemas, Comunicación digital, Consultoría estratégica, Consultoría tecnológica, Soluciones de marketing, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración pública, Banca/Finanzas, Industrial, Logística, Turismo, Otros.

**Cientes de referencia:** REd.es, Bancos, Norvil, etc.

Plataforma Cloud de Gestión Integral de personas., basada en la evaluación del desempeño y adaptado a la norma ISO 10667.

**Valor diferencial del producto:** Herramienta de evaluación y formación de competencias.

**Líneas de actividad:** Administración de sistemas, Cloud Computing, Consultoría de gestión y negocio, Consultoría de innovación, Consultoría estratégica, Formación, Soluciones aplicadas a los RRHH, Soluciones aplicadas al proceso.

**Tipología de clientes (Sector):** Industrial, Otros.

Herramienta de Formación online acreditada por el SEPE.

**Valor diferencial del producto:** Acreditación Accesibilidad SEPE.

**Líneas de actividad:** Big Data, Cloud Computing, Consultoría de innovación, Consultoría estratégica, Equipos de electrónica, Formación, Soluciones aplicadas a los RRHH, Soluciones aplicadas al proceso, Transformación digital.

**Tipología de clientes (Sector):** Administración pública, Banca/Finanzas, Industrial, Logística.

**Clientes de referencia:** Administración, Empresas de Formación, Bancos.

**Casos de éxito:**

- Gobierno de México.
- Servicio Público de Empleo Estatal.
- Desarrollo Integral de Familia.

## ZEMSANIA, S.L

**Teléfono:** +34 662 642 512 **Página Web:** [www.zemsania.com](http://www.zemsania.com)

**Email:** [vpereira@zemsania.com](mailto:vpereira@zemsania.com) **Persona de contacto:** Víctor Pereira

Zemsania Global Group ofrece soluciones tecnológicas y servicios de consultoría para empresas gracias a su completa gama de tecnologías propias. Acompañan a las empresas en su camino hacia la Transformación Digital, gracias a su experiencia y profesionalidad de sus expertos en Big Data, Cloud Computing e Internet of Things.

Asimismo, apuestan por la evolución tecnológica de la Industria tradicional hacia la industria 4.0, así como por el cambio en la cultura empresarial de las compañías que les permita adaptarse con plenas garantías a un mercado globalizado.

Servicios Outsourcing y selección de perfiles TIC. Ingeniería e IT.

**Valor diferencial del producto:** Especialización.

**Líneas de actividad:** Soluciones aplicadas a los RRHH. Soluciones de transformación digital e Industria 4.0.

**Tipología de clientes (Sector):** Otros.

**Cientes de referencia:** INDRA.

**Casos de éxito:**

- **Acmarca:** Automatización Completa Nueva Planta de Producción. Sistema MES. Plataforma SIEMENS PCS7 y SIEMENS Step 7+ WinCC Flexible. Sistema MES basado en SIEMENS SIMATIC IT.
- **Teros Syral:** Sistema MES para la Línea de fabricación de API Farmacéutico Plataforma Wonderware System Platform con módulos Historian Server, Quality y Workflow.

- **Boehringer Ingelheim:** Líneas de Soluciones Inyectables. Anillos de agua purificada. Siemens (PCS-7). Wonderware System Platform. Siemens (Simatic S7).
- **Ferrer (Interquim S.A):** Sistema de Control de la Planta de Producción - Plataforma SIEMENS PCS7, BATCH y SIMATIC IT+.
- **Iberdrola:** Automatización Plantas tratamiento aguas CCC Koudiet (Argelia). Plataforma Cimplicity de GE (SCADA) y Machine Edition (PLC).

### Referencias Proyectos MES:

- **INTERQUIM, S.A:** Grupo Ferrer, Siemens Simatic IT.
- **Miquel y Costas:** Desarrollo a medida .NET
- **Colcafé** (Colombia): Siemens Simatic IT.
- **Teros-Syral:** Wonderware MES.
- **Alcon:** GE Plant Apps.
- **Biokit:** Siemens Simatic IT.
- **Lípidos Santiga** (LIPSA): Siemens Simatic IT.
- **Agromillora:** Siemens Simatic IT.
- **AC MARCA:** Siemens Simatic IT.
- **Boehringer Ingelheim** (Malgrat): Siemens Simatic IT.

### Machine Learning:

- **Solver:**
  - *Solver Sector Seguridad:* Empresa clave de servicios de seguridad privada precisa de un mecanismo de detección y reconocimiento de matrículas para ser implementado en diferentes servicios como acceso a parkings, control de peajes, etc. Se desarrolló una red neuronal capaz de reconocer dígitos con alta precisión y velocidad. La baja tasa de error y la alta velocidad dotan a estos beneficios de una precisión y eficacia muy elevadas.
  - *Solver Sector Automoción:* Empresa referente en la producción de automóviles a nivel mundial precisa de un método de predicción que sirva para anticiparse a fallos de la maquinaria con el objetivo de reducir pérdidas por paradas en las máquinas y por recesos en la producción. Se consigue establecer un mantenimiento predictivo capaz de predecir cuándo va a fallar una máquina montadora de motores de coche (1 motor cada 30 segundos). Beneficios aportados: reducción de costes de fabricación, reducción de pérdidas, económicas relacionadas con el malfuncionamiento y reducción de recesos en la producción.

- Solver Sector Farmacéutico: Establecida farmacéutica especializada en tratamientos de fertilidad requiere de una solución de Machine Learning que le ayude a determinar aquellos tratamientos de mayor probabilidad de éxito. Para ello es preciso modelar la estructura de datos y de interpretar todas las variables involucradas en el éxito o fracaso de dichos tratamientos. Se consiguió fijar una estructura de datos de BDD capaz de registrar los resultados de la evolución de los tratamientos de fertilidad para cada caso y de cada paciente, teniendo en cuenta todos los datos relativos a los tratamientos y a la infraestructura de la web de recogida de datos y de contacto con los pacientes. Aprovechamiento de los datos, en el futuro, para determinar aquellos tratamientos de mayor probabilidad de éxito por tipo de paciente.



2019



SOCIEDAD DE PROMOCIÓN EXTERIOR  
PRINCIPADO DE ASTURIAS S.A.